

63 ANOS



cocamar

HÁ 63 ANOS

CULTIVANDO CONFIANÇA

PARA O SEU FUTURO

Jornal de Serviço



cocamar

Evento celebra conquista: Capital Nacional do Associativismo

Lideranças do setor cooperativista e associativista se reuniram para discutir o papel dessas organizações no desenvolvimento econômico e social da região

Maringá foi palco, dia 6/3, de um evento que celebrou a conquista para a cidade do título de Capital Nacional do Associativismo. A programação realizada pela manhã no auditório da Sicredi Dexis, reuniu lideranças do setor cooperativista e associativista para discutir o papel dessas organizações no desenvolvimento econômico e social da região. A Cocamar foi representada pelo seu presidente executivo, Divanir Higino.

HOMENAGENS - Durante o encontro, foram homenageados o senador Flavio Arns e o deputado federal Luiz Nishimori, que tiveram atuação decisiva para a aprovação da Lei 15.332/2026, sancionada em 8 de janeiro. A legislação reconhece oficialmente Maringá como Capital Nacional do Associativismo. Arns é autor do Projeto de Lei 5.289/2019, que deu origem à nova legislação. Já Nishimori foi responsável por conduzir a tramitação da proposta na Câmara dos Deputados do Brasil, onde o texto foi aprovado em outubro de 2025.



MOBILIZAÇÃO - O título é resultado de um movimento iniciado em 2019 e contou com forte mobilização regional. Entre as iniciativas de apoio, destacou-se uma audiência pública realizada em 2025 pela Câmara Municipal de Maringá, que reuniu representantes de cooperativas, associações e lideranças locais para reforçar a importância do reconhecimento nacional.

COOPERATIVISMO - Maringá reúne cerca de 600 associações e cooperativas que atuam em diferentes áreas, como agropecuária, crédito, saúde, bens e serviços. No Paraná, o cooperativismo também se destaca pela força econômica, com expectativa de movimentar cerca de R\$ 300 bilhões neste ano, de acordo com a Ocepar.

PROGRAMAÇÃO - A progra-

mação do evento incluiu um painel de debate sobre o impacto do associativismo no desenvolvimento local. Além de Divanir Higino participaram do diálogo, entre outros, José Carlos Barbieri, presidente da Associação Comercial e Empresarial de Maringá (Acim); Wellington Ferreira, presidente da Sicredi Dexis; Luiz Ajita, do Sicoob Metropolitano; os parlamentares home-



Estrada Oswaldo de Moraes Corrêa, 1.000, fone (44) 3221-3007 - CEP 87065-240 - Parque Industrial Cocamar- www.cocamar.com.br

Conselho de Administração (2026/2029)

Luiz Lourenço (presidente), Divanir Higino da Silva (vice-presidente), Adalto Lazarin, Afonso Akioishi Shiozaki, Antônio César Pacheco Formighieri, Cleber Veronese Filho, Edgar Brazoloto, Guilherme Martins Gomes Santos, José Henrique Orsini, José Rogério Volpato, Luiz Antônio dos Reis, Luiz Pío Lonardoní, Natália Tormena, Paulo Vinicius Tamborlim e Sérgio Luiz Viúdes

Conselho Fiscal (2026)

Ricardo Cypriano, Aledson Andriato, Leandro Camilo (efetivos), Antônio Fábio Andreassi, Luciana Festti e Roberto Carlos Palaro (suplentes)

Diretoria Executiva

Divanir Higino - presidente
José Cicero Aderaldo - vice-presidente

Superintendentes

Alair Zago - Administrativo e Financeiro
Osmar Liberato - Operações
Leandro Cezar Teixeira - Relação com o Cooperado
Anderson Aves Bertolleti - Negócios
Arquimedes Alexandrino - Concessionárias

Missão

Gerar valor ao cooperado, assegurando a perpetuação da cooperativa

Visão

Crescer com rentabilidade

Valores

• Segurança • Integridade • Pessoas
• Eficiência • Sustentabilidade

Política Integrada da Qualidade

Estamos comprometidos com a obtenção de resultados e a satisfação de nossos clientes e cooperados, através da melhoria contínua de nossos processos orientados pelos princípios da Governança Cocamar.

1. Liderança e governança.
2. Estratégia e resultados.
3. Riscos.
4. Relações com partes interessadas.
5. Cooperativismo.
6. Mercado.
7. Social.
8. Ambiental.
9. Qualidade e Segurança do Produto.
10. Processos.
11. Cadeia de Suprimentos.
12. Melhoria.
13. Pessoas.
14. Saúde e Segurança Ocupacional.

Jornal de Serviço



Fone: 44 3028-5005
www.jornalcocamar.com.br

Jornalistas: Rogério Recco (DRT-087) e Marly Aires
Editoração Gráfica: André Bacarin

Registro: Este periódico foi matriculado no Cartório Civil de Pessoas Jurídicas da Comarca de Maringá, sob número 8, livro B, folha 4.

Representante Local
Isa Simões (44) 3028-5005 - 99963-3500

Representantes nacionais
Agromidia Ltda (11) 5092-3305
Guerreiro Agro Marketing (44) 99180-4450

Absoluta segurança para quem produz

Cocamar amplia presença em próspera região produtora de grãos de São Paulo, oferecendo seus serviços no recebimento das safras, comercialização de insumos e prestação de assistência técnica

No mês em que completa 63 anos de fundação, a Cocamar amplia presença em próspera região produtora de grãos do vizinho Estado de São Paulo, oferecendo seus serviços no recebimento das safras, comercialização de insumos agropecuários e prestação de assistência técnica.

E, tão importante quanto o atendimento e a logística que disponibiliza aos produtores, a Cocamar chega para garantir absoluta segurança, uma vez que eles passam a contar com uma cooperativa reconhecida pela solidez, a excelência da gestão e uma governança que tem como alguns de seus principais destaques a transparência nas decisões e a oportunidade de participação dos cooperados.

Com sua história marcada por muitos desafios, qualidade dos serviços e produtos, inovações, pioneirismo, acolhimento e a Jornada do Cooperado que a distinguem no cenário cooperativista brasileiro, além de um ritmo de crescimento constante e alinhado ao seu planejamento estratégico, a Cocamar tem como foco possibilitar que os cooperados continuem evoluindo e, com rentabilidade, se mantenham competitivos em seus negócios.

A atenção que a Cocamar de-

dica, a partir de agora, aos produtores dos novos municípios paulistas é a mesma que, desde sempre, faz dela uma cooperativa tão bem avaliada e respeitada em todas as regiões onde mantém suas operações. E, por isso, reivindicada por produtores de outras localidades do país onde não há um cooperativismo bem estruturado, certos de que participar de uma organização assim faz total diferença em suas atividades.

No mercado, há uma verdade muito clara: uma cooperativa como a Cocamar consegue ser como as melhores empresas. Porém, mesmo as melhores empresas jamais conseguirão fazer pelos produtores tudo o que a Cocamar pode oferecer, promovendo a eles o retorno de resultados e trabalhando para o seu crescimento.

Seguimos construindo juntos uma realidade em que graças a confiança e a soma da participação dos cooperados, a Cocamar possibilita a eles tudo o que precisam para alcançar seus objetivos, lembrando ainda que a presença da cooperativa em uma comunidade, como se pode verificar ao longo de sua trajetória de mais de seis décadas, é percebida positivamente sob todos os aspectos.



A atenção que a Cocamar dedica, a partir de agora, aos produtores dos novos municípios paulistas é a mesma que, desde sempre, faz dela uma cooperativa tão bem avaliada e respeitada em todas as regiões onde mantém suas operações



**Divanir Higino,
presidente da Cocamar**

Manejo adequado do solo faz a diferença

Em ano de clima complicado, produtores que adotam práticas de conservação e estruturação do solo obtêm melhores resultados

Quando alguém fala sobre o trabalho da família Celestino em Ivatuba, município da região de Maringá, lembra logo do capricho que ela tem com o manejo do solo, uma boa prática que seu Ângelo adotou há décadas e transmitiu aos familiares.

REFERÊNCIA - Por isso, a Fazenda Estrela, de 88 alqueires, se tornou uma referência regional em produtividade, sendo também um exemplo em gestão, tecnologias e sucessão familiar. Em fevereiro, o Rally Cocamar de Produtividade passou por lá.



Seu Ângelo e dona Luzia, com a família reunida



FAMÍLIA - Seu Ângelo e a esposa, dona Luzia, têm um filho (Sidnei) e cinco filhas (Roseli, Rosemeire, Rosângela, Tânia e Luciane), dos quais Sidnei, Roseli e Tânia estão envolvidos na gestão dos negócios.

COBERTURA - No último período de inverno, eles trabalharam o solo com braquiária e aveia, garantindo boa cobertura com palhada, entre outros benefícios resultantes dessa prática e que, tradicionalmente, mantém a propriedade entre as que mais produzem na região.

ANÁLISE DE SOLO - Os Celestino fazem análise de solo todos os anos, com a devida reposição de nutrientes, e são assistidos tecnicamente pelo engenheiro agrônomo Jancey Rodrigo Alves, do Grupo Mais de consultoria especializada da Cocamar, contratada em 2022.

SEM "MORREDEIRA" - Em São Jorge do Ivaí, o cooperado Armando Pauro também tem a cultura do manejo do solo, que adotou há mais de dez anos, "sempre com bons resultados", segundo ele. Para Armando, foi por causa do manejo do

solo que nesta safra, diferentemente dos vizinhos e de grande parte dos demais produtores do município e região, ele não teve problemas com a chamada "morreadeira da soja", doença causada por fungos que está associada, entre outros problemas, à compactação. "Não precisei fazer nenhum replantio", salientou.

BENEFÍCIOS - No entanto, o longo período sem chuvas prejudicou sua soja. Mesmo assim, analisando os danos sofridos pelas lavouras da redondeza ele estima colher ao menos 20% acima da média do município. "Quem investe no manejo do solo, recupera todo o seu investimento e tem uma série de outros benefícios", completou.



Sidney: sempre boas médias



O produtor Armando Pauro e o gerente Michel Garcia, em São Jorge do Ivaí

VISITA - O Rally Cocamar de Produtividade foi acompanhado na visita à propriedade de Armando Pauro, pelo gerente da unidade da Cocamar em São Jorge do Ivaí, Michel Garcia.

do Rally é conhecer e difundir as boas práticas agropecuárias. Patrocinam a realização: Corteva, Sicredi Dexis, Fertilizantes Viridian e Nissan Bonsai Motors, com o apoio da Unicampo, Aprosoja/PR e Comitê Estratégico Soja Brasil (Cesb).

SOBRE O RALLY - O objetivo



11º Rally Cocamar de Produtividade





*O crédito que você
precisa para **crescer no
campo**, na hora certa.*

Conte com a Sicredi Dexis para impulsionar o seu agro com soluções em **custeio, comercialização, investimento e antecipação de crédito.**

Transparência, agilidade e condições que acompanham o ritmo da sua produção.

Fale com nosso gerente agro e saiba mais.

Sicredi Dexis

www.sicredidexis.com.br

 **Sicredi**

Pode faltar janela para semear o milho em Santa Cecília

Os produtores de Santa Cecília do Pavão que estavam decididos a ampliar o cultivo de milho na safra de inverno, começam a refazer os seus planos. O Rally Cocamar de Produtividade passou por lá.

TRIGO - Segundo explica o engenheiro agrônomo Pedro Massola, da unidade local da Cocamar, o predomínio na segunda safra na região é do trigo, mas havia a expectativa de que o milho tivesse um incremento de 20 a 30% em comparação ao ano anterior. "Os bons resultados deixados pelo milho em 2025 e nos anos anteriores, deixaram os produtores animados com essa cultura", afirma Pedro.

SEM JANELA - No entanto, as baixas temperaturas ocorridas durante parte do período de desenvolvimento da soja, acabaram prolongando o ciclo da cultura. Com isso, pode acabar faltando janela

para a semeadura do milho, cujo limite é o final de março. E, quanto mais tardio o milho, maior é o risco de a lavoura sofrer com o frio lá na frente.

MARCA HISTÓRICA - Quanto à soja, a previsão é de uma produtividade média entre 130 e 150 sacas por alqueire, superior a marca histórica que varia entre 130 e 140 sacas. "Choveu bem durante a maior parte do ciclo, mas as lavouras enfrentaram um veranico em dezembro e altas temperaturas em janeiro", acrescenta o agrônomo, ao ressaltar que essas intempéries podem deixar seus efeitos. Mas, as lavouras semeadas mais cedo estão produzindo bem, com média de 160 sacas por alqueire.

MELHOR DESEMPENHO - As primeiras lavouras de milho também estão apresentando médias consideradas excelentes, entre 400 e 500 sacas



Com o produtor Sérgio Hirano primeiras lavouras apresentam desempenho melhor



por alqueire. O cooperado Sérgio Hirano, que cultiva 150 alqueires, espera uma produtividade média ao redor de 150 sacas de soja por alqueire, acima das 140 colhidas na safra anterior (2024/25). Segundo ele, confirmando o que outros produtores já disseram, as primeiras lavouras apresentam melhor desempenho, pois estavam mais adiantadas quando ocorreram o veranico e as altas temperaturas.

O agrônomo Pedro Massola: boas médias na soja

Produtor forte se constrói com **parceria técnica** de **confiança**.

Fale com a Unicampo | www.unicampo.coop.br

**GTOP-GBR: A força que impulsiona
o seu rendimento até o
último raio de sol.**



Mais produtividade e eficiência na pecuária

Em São Jerônimo da Serra, família Kuster aposta no uso de tecnologias nutricionais da cooperativa e os números comprovam a assertividade da decisão

Em busca de maior eficiência produtiva e melhores resultados a campo, a empresária rural Etiane Caldas Kuster, de São Jerônimo da Serra (PR), tem apostado no uso de tecnologias nutricionais da Cocamar — e os números comprovam a assertividade da decisão.

ESTRATÉGIA - O grupo de propriedades trabalha com um rebanho de 1.300 animais das raças Nelore e Angus, em sistema completo de cria, recria e engorda, com 500 matrizes. A estratégia bem definida de manejo, aliada à nutrição adequada, tem sido fundamental para elevar os índices produtivos.

TERMINAÇÃO - Na terminação, machos e fêmeas são conduzidos em confinamento com protocolos distintos. As fêmeas permanecem cerca de 60 dias, enquanto os machos ficam, em média, 120 dias. Du-

rante esse período, recebem nutrição e acompanhamento técnico da Cocamar, com uso do núcleo de confinamento Altofós.

CARNE PRECOCE - Os resultados são expressivos: as fêmeas entram com aproximadamente 300 kg e atingem entre 420 e 450 kg, enquanto os machos evoluem de 400 kg para até 550 kg. Parte desses animais é destinada ao Programa de Carne Precoce da cooperativa, que recebe cerca de 120 cabeças por ano da propriedade.

REPRODUÇÃO - Além do desempenho na terminação, os avanços também são evidentes na reprodução. Segundo o gerente das fazendas, Claudinei Borges, com suporte do médico-veterinário Matheus Cardoso, a adoção do Altofós Proteinado 30 foi determinante para elevar a taxa de prenhez para 70%.



O gerente Claudinei Borges, com o filho, ao lado do médico-veterinário Matheus Borges (dir.) e do engenheiro agrônomo Pedro Loreto, da unidade local da Cocamar. A parte agrícola das fazendas é assistida, também, pelo engenheiro agrônomo Osmar Burato, do Grupo Mais de Assistência Técnica Personalizada, da cooperativa

ESCORE - “Conseguimos manter um excelente escore de condição corporal das vacas, o que refletiu diretamente no desempenho dos bezerros. Foi uma mudança estratégica que trouxe resultado”, destaca.

NUTRIÇÃO - De acordo com ele, a evolução veio após ajustes no planejamento nutricional. “Trabalhávamos com outra estratégia, mas, diante das condições de pastagem, vimos a necessidade de mudança. A resposta foi muito positiva.”

INTEGRAÇÃO - Outro pilar do

sistema é a integração lavoura-pecuária (ILP), adotada em três das cinco propriedades do grupo. A expectativa é alcançar produtividade de soja próxima a 160 sacas por alqueire, reforçando a eficiência do modelo.

SOBRESSEMEADURA - Pelo quarto ano consecutivo, a sobressemeadura de braquiária será realizada com uso de drones, em parceria com a Cocamar. A técnica permite antecipar o estabelecimento da pastagem, garantindo melhor aproveitamento da área antes mesmo da chegada do inverno.



LIBERTE-SE COM O HERBICIDA YAMATO

As daninhas esgotam a energia do trigo e a sua também. Livre-se do azevém e de outras plantas daninhas, atingindo o máximo potencial produtivo com o controle pré-emergente de **Yamato**.



NOVA TECNOLOGIA: indispensável no manejo da resistência, com o melhor controle das principais plantas daninhas.



MAIOR PERÍODO DE CONTROLE: lavoura no limpo por mais tempo e maior produtividade.



ALTA SELETIVIDADE: sem afetar a cultura subsequente.



Acesse e saiba mais para uma lavoura livre de plantas daninhas

YAMATO E AXEEV TECHNOLOGY SÃO MARCAS REGISTRADAS PELA KUMIAI.

ATENÇÃO

ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

Yamato[®] SC

IHARA
Agricultura
é a nossa vida

Em pauta, cultivares de soja e novas tecnologias

Com parceiros, Cocamar promove Dia de Campo em São Sebastião da Amoreira para cerca de 300 participantes

Com cerca de 300 participantes, entre produtores formadores de opinião e técnicos, a Cocamar promoveu no dia 19/2 em São Sebastião da Amoreira (PR), um Dia de Campo para a apresentação do desempenho de cultivares de soja e novas tecnologias.

VITRINES - Em destaque, vitrines com canteiros cultivados a partir das sementes Cocamar, demonstração de resultados da aplicação dos Fertilizantes Viridian, da cooperativa, maquinários John Deere e as mais recentes novidades de quase duas dezenas de empresas parceiras, que instalaram seus estandes.

PROPOSTA - "A proposta do Dia de Campo é manter os cooperados bem-informados sobre as novas tecnologias, para auxiliá-los a elevarem suas médias de produtividade", destacou o gerente técnico Rafael Furlanetto, que coordenou a organização do evento.

SEMENTES - "A semente é o berço e o começo de uma safra", afirma o gerente da Unidade de Beneficiamento de Sementes da Cocamar, Gustavo Ferreira. Localizada em São Sebastião da Amoreira, a UBS fornece aos cooperados, por ano, 300 mil sacas de sementes de soja e 100 mil de sementes de trigo.



O Dia de Campo aconteceu em uma extensa área aos fundos da unidade de recebimento e da Unidade de Beneficiamento de Sementes (UBS) da Cocamar

QUALIDADE - "Nosso foco é trabalhar com qualidade e assegurar ao produtor um material que tenha potencial para alcançar alta produtividade e rentabilidade", afirma Ferreira. No Dia de Campo, no espaço das Sementes Cocamar estavam representadas as empresas obtentoras – donas das tecnologias – Monsoy, Brasmay, Soytec, Golden Harvest, TMG, Embrapa, Fundação Pró-Sementes e Cordius.

MATERIAL SELECIONADO - Segundo gerente, a UBS é uma multiplicadora dessas tecnologias e genéticas, sendo que nos últimos anos o

seu portfólio ficou mais robusto e, atualmente, as sementes saem dali adaptadas para as regiões onde a Cocamar atua, nos estados do Paraná, São Paulo e Mato Grosso do Sul. "Selecionamos os materiais de acordo com as regiões", frisa.

SEMENTES PREMIUM - "Todos os anos temos cultivares novos, sempre proporcionando ao produtor a possibilidade de alcançar o teto produtivo", menciona Ferreira, ao destacar, nesse contexto, as sementes premium, que apresentam garantia mínima de 90% de germinação e 90% de vigor.

ATUAÇÃO - Ele explica que a atuação da UBS compreende desde a escolha dos agricultores que vão produzir as sementes, nos estados do Paraná, Rio Grande do Sul, Santa Catarina e São Paulo, à expedição para o campo, procurando sempre mitigar riscos.

AValiação - As avaliações de qualidade começam na fase pré-colheita, com os testes de tetrazólio – um método utilizado para avaliar a viabilidade das sementes – e demais no decorrer do processo produtivo dentro da UBS.

Yoorin:

a força que impulsiona a sua produtividade.

Quem produz sabe que **produtividade**
e **rentabilidade** começam no solo.

A **Yoorin**, empresa 100% brasileira,
entrega soluções **sustentáveis** e
exclusivas de **nutrição**, garantindo
um crescimento mais forte,
produtivo e **saudável** para
o campo.

**Yoorin: Mais produtividade,
mais lucratividade,
mais sustentabilidade,
mais futuro para o seu negócio.**

**Conheça
nossas soluções.**



 www.yoorin.com.br
 [@oorinfertilizantes](https://www.instagram.com/oorinfertilizantes)



Yoorin[®]
Fertilizantes



Bom manejo de solo resulta em maior produtividade

"Anos normais estão ficando atípicos, e anos atípicos estão ficando normais", afirmou o cooperado Guilherme Martins, de Assaí (PR), que neste ano passou a fazer parte do Conselho de Administração da Cocamar. Ele visitou o Dia de Campo em São Sebastião da Amoreira e elogiou a qualidade do evento.

ROTAÇÃO - Em seu comentário, Guilherme se referiu às variações climáticas que têm sido observadas com recorrência nos últimos anos em todas as regiões produtoras de grãos do Paraná, afetando a produtividade das lavouras. Com sua experiência e baseado em tudo o que tem visto, ele afirma que uma boa estru-



Guilherme Martins, um dos cooperados presentes no Dia de Campo

turação do solo, com rotação, palhada e raízes, é uma prática que minimiza uma quebra de produtividade. "Produtores que fazem esse manejo geralmente têm uma média de produtividade acima dos demais. Então, manejar o solo é essencial para se manter na atividade", explica.

CHOVEU BEM - Desta vez, no ciclo 2025/26, as lavouras de sua região se desenvolveram bem, com a maioria da semeadura das lavouras na janela de outubro. "Em poucos lugares faltou chuva, na maioria choveu bem. A soja está muito boa, fazia algum tempo que a gente não via o ciclo estar no período normal", comenta o produtor.

DESCAPITALIZADOS - Guilherme ressalta que com os problemas climáticos registrados nos últimos anos, muitos dos produtores ficaram

descapitalizados. "Se a gente pensar que um pequeno produtor de 20 a 30 alqueires depende de prestadores de serviços, por não ter maquinários, o custo fica muito alto. Ao mesmo tempo, a redução do preço da soja foi grande nos últimos anos, não havendo a mesma proporcionalidade em relação aos insumos. Então, a rentabilidade diminuiu e diante de qualquer percalço, ele descapitaliza."

CONCENTRAÇÃO - Diante dessa realidade, a tendência é que produtores de maior porte, detentores de áreas próprias e com uma boa estrutura de maquinários, absorvam os pequenos. "Para esses pequenos, que vão perdendo competitividade, acaba sendo mais negócio arrendar suas terras do que continuar produzindo por conta própria", finaliza.

Novidades apresentadas

No Dia de Campo em São Sebastião da Amoreira, realizado dia 19/2, o que a Corteva apresentou aos produtores?

A tendência nos próximos cinco anos é o nosso portfólio trocar de 60 a 70% e tudo está acontecendo muito rápido. E isso tende a ir, também, rapidamente para o campo, porque eventos técnicos como este são focados em novas tecnologias. Nós apresentamos, na ocasião, três novidades da Corteva aos produtores e elas já estão disponíveis, visando a contribuir para que a soja expresse o máximo potencial genético.

Uma delas seria na área de biológicos?

Como uma tendência do mercado, hoje, na área de defensivos agrícolas em geral, a indústria tem se direcionado muito para o mercado de biológicos, trazendo o conceito de sustentabilidade para o sistema. Nesse aspecto, uma dessas tecnologias é o Utrisha-N, uma bactéria que num processo simbiótico com a planta, conse-

que colonizá-la e fornecer algo essencial para o seu desenvolvimento, o nitrogênio. Ela captura o nitrogênio do ar e disponibiliza para a planta nos momentos de maior necessidade, que é a partir do florescimento e até a fase de enchimento de grão.

E as demais?

As outras duas estão relacionadas a produtos químicos, sendo uma delas o Gapper, voltado a

dessecação para a colheita de soja. Importante lembrar que o último produto lançado para a dessecação no país tem mais de 40 anos e a Corteva está sendo disruptiva nesse momento. Diferente do que há o mercado, Gapper é um maturador: ele entra na planta e, por ser sistêmico, causa a sua morte entre dez e quinze dias, preparando a lavoura para a colheita. Como grande diferencial, a dose é muito baixa e o produtor ganha com isso uma eficiência logística muito grande. Apenas 5 litros para fazer a

mesma área que o dessecante mais utilizado atualmente, que demanda 100 litros.

Por último, a respeito da nossa tecnologia de tratamento industrial de sementes, oferecemos um complexo de produtos e o tratamento, o que permite blindar a semente quanto às principais pragas e doenças que atacam a soja e o milho. Pioneira no tratamento de sementes, a Corteva certifica anualmente a Cocamar, por meio de sua Unidade de Beneficiamento de Sementes (UBS).



Equipe técnica da Cocamar no evento



Renan Ferreira da Corteva



Gustavo Ferreira, gerente da UBSrecebimento e da Unidade de Beneficiamento de Sementes (UBS) da Cocamar

Inoculantes biológicos Cocamar mostram diferencial

Em continuidade ao trabalho de apresentação e fomento da linha de fertilizantes biológicos Viridian promovido durante o Safratec (de 5 a 7/2 em Floresta, região de Maringá), o recente Dia de Campo realizado pela cooperativa em São Sebastião da Amoreira, norte do estado, levou mais informação para os produtores.

DIFERENÇA VISÍVEL - Conforme explica o engenheiro agrônomo André Sordi, responsável pelo desenvolvimento técnico de mercado da Viridian, o plot demonstrativo da Viridian no evento foi dividido em três partes, para mostrar a diferença visual que a inoculação com Viridian Biobradryzobium proporciona à cultura da soja, comparativamente ao lado da testemunha que não passou por esse tratamento.

SUPRIR - "Ressaltamos aos produtores a importância da inoculação, que pode suprir em até cem por cento do nitrogênio que a planta demanda em seu ciclo, via uso dessa tecnologia da fixação biológica de nitrogênio", comentou André. Na área que não recebeu inoculação, a formação de vagem foi muito menor, com um porte mais reduzido e um número de vagens inferior. Já onde foi feita a inoculação, visualmente se constatou um número de vagens entre 20 e 30% maior em comparação a outra área, mostrando a diferença que o nitrogênio traz para a cultura.

NUTRIÇÃO COMPLEMENTAR - Segundo André, uma nutrição complementar via foliar pode auxiliar na compensação de alguns problemas causados por adversidades climáticas.

DEMANDA - "Vale lembrar que cem por cento da demanda nutricional das culturas, calculada após a análise de solo, deve ser aportada via solo na adubação de base ou cobertura. Porém, a planta tem picos de demanda em determinados estágios de seu desenvolvimento. O aporte de nutrientes estratégicos nestes momentos, com as fontes e doses certas, visa manter o metabolismo da planta fisiologicamente ativo e assegurar um delta potencial de ganho conforme as fases forem avançando", explica.



ESTRATÉGIA - Ele acrescenta ainda que em momentos quando a planta enfrenta estresses climáticos como excesso de calor ou falta de água, mantê-la fisiologicamente ativa por meio de biofertilizantes é uma boa estratégia para que ela consiga mitigar esse problema. "É nesse momento que a gente atua com o nosso portfólio, oferecendo essas ferramentas para ajudar a planta a se restabelecer e até atingir picos produtivos maiores", completa.

MARCA PRÓPRIA - Há seis anos a Cocamar foi uma das primeiras cooperativas a investir em uma marca própria de fertilizantes e adjuvantes, para atuar na linha nutricional e de tecnologia de aplicação, de olho em uma tendência de mercado e uma necessidade que os consumidores têm posicionado ao setor produtivo, sendo que em meados do ano passado foi lançada a linha de produtos biológicos.

O futuro tem um novo plano. E ele começa agora.

A Cocamar apresenta o Planejamento Estratégico 2025/2030.
Um guia que orienta nossas decisões, define prioridades
e mantém todos conectados a um mesmo propósito.

Mais do que um plano, é o início de uma nova jornada, construída
com excelência, cooperação e compromisso com o amanhã.
Juntos, vamos plantar o futuro e colher grandes resultados.



CONHEÇA NOSSOS PILARES ESTRATÉGICOS:

Melhor opção ao cooperado

Cuidar de pessoas

Excelência operacional

Core e sinergias

Crescimento rentável

*Saiba mais sobre o Planejamento
Estratégico 2025/2030 em cocamar.com.br*



JUNTOS PLANTAMOS
O **FUTURO**

 **cocamar**

Instituto Cocamar presta contas das atividades de 2025

Evento sintetizou as realizações da cooperativa alinhadas ao princípio sétimo do cooperativismo - voltado à preocupação com as comunidades onde se encontra inserida

O Instituto Cocamar promoveu dia 25/2, em Maringá, sua Assembleia Geral Ordinária (AGO) de prestação de contas do exercício 2025. Conduzido pelo vice-presidente executivo José Cícero Aderaldo, o evento sintetizou as realizações da Cocamar alinhadas ao princípio sétimo do cooperativismo - voltado à preocupação com as comunidades onde se encontra inserida.

UNIÃO SOLIDÁRIA - A tradicional Campanha União Solidária mantida em parceria com a cooperativa de crédito Sicredi Dexis contabilizou R\$ 1,230 milhão, recursos que foram capitalizados por entidades assistenciais participantes que atuaram na comercialização de cupons. Nessa iniciativa, as duas organizações custeiam todo o material necessário, a estrutura de organização e as premiações.

CAMPANHA - Já as Campanhas Solidária de Aniversário e Páscoa, Inverno e Natal arrecadaram, respectivamente, 4,5 mil quilos de alimentos, 12,2 mil peças de roupas e 37 mil quilos de gêneros alimentícios, destinados a instituições credenciadas.

OFICINA DE FRALDAS - Por sua vez, a Oficina Artesanal de Fraldas finalizou o ano com cerca de 120 mil unidades geriátricas, tendo mobilizado equipes de voluntários de 32 entidades de

16 regiões paranaenses, para a sua produção, com a cooperativa fornecendo a estrutura e os materiais.

CULTIVAR - O Programa Cultivar, mantido em parceria com a Apae em Maringá e Rolândia, produziu 60 mil mudas de espécies nativas que foram distribuídas para produtores cooperados, visando a recomposição de áreas de preservação permanente.

DIA C - Vinte e três ações diversas compuseram a programação do Programa de Voluntariado, na Administração Central e referentes ao Dia de Cooperar (Dia C). Foram recolhidos 690 quilos de tampinhas solidárias.

SACAS DO BEM - Como resultado da participação dos cooperados na campanha Saca do Bem, que tem a finalidade de obter apoio financeiro para o Hospital do Câncer de Londrina, foram arrecadados R\$ 68 mil. Os cooperados doaram também R\$ 256,8 mil que receberiam como resíduos de sobras do exercício 2024, sendo esse dinheiro distribuído para hospitais do câncer e entidades de apoio a pacientes com câncer em diversos municípios nas regiões de atuação da Cocamar.

ENERGIA - Quatorze entidades de vários municípios foram



contempladas, em 2025, com a doação de estruturas fotovoltaicas, fazendo reduzir substancialmente suas despesas com energia elétrica. Iniciada em 2023, a Campanha Solidariedade é Nossa Energia conta com recursos do Fundo de Assistência Técnica e Social (Fates), da cooperativa, que são repassados ao Instituto Cocamar.

FUTEBOL - Na área esportiva, 91 alunos de 14 a 17 anos, de Maringá e cidades vizinhas,

participaram ao longo do ano das atividades do Centro de Formação de Futebol Cocamar, em Maringá.

CORAL - E, no plano cultural, o Coral Cocamar realizou 18 apresentações em diferentes municípios do Paraná, das quais duas com financiamento por meio da Lei Rouanet de Incentivo à Cultura, do Ministério da Cultura, para celebrar a passagem do Dia do Agricultor (28 de julho) e assistidas por cerca de 300 convidados.



cocamar
TRANSPORTES

VEÍCULOS E IMPLEMENTOS DISPONÍVEIS PARA VENDA

SCANIA R440 A 6X4 - 2012 / 2013 /2014
KM de 635.000 a 780.000



LS GRANELEIRA - 3 EIXOS - 2015 / 2016
Obs.: Vendidas sem pneus



Contato para agendamento de visitas e negociações
(44) 9 9950-0729

Vale a pena conhecer

Uma grande atração de Assaí (PR), onde predomina a colonização japonesa, é o Memorial da Imigração Japonesa, o Castelo Japonês, o primeiro do Brasil, inspirado no Castelo de Himeji, situado na província de Hyogo.

Inaugurado no dia 1 de maio de 2018, conta com 4 pavimentos onde se encontram espaço multiuso, salão de festas, museu da imigração japonesa e sede da Secretaria de Cultura e Turismo. A construção tem por finalidade homenagear o trabalho da colônia japonesa desde o período do desbravamento.



Construído no ponto mais alto da cidade, o Castelo está si-

tuado na Rua Presidente Kennedy 480 e fica aberto para vi-

sitação de terça a sexta-feira (das 8h30 às 11h e das 13h30 às

16h30), aos sábados (das 9 às 13h) e domingos (das 13 às 17h).



Sicredi reforça fôlego financeiro no campo com linha de comercialização

Recursos serão disponibilizados conforme demanda, com taxas de juros variáveis segundo enquadramento do produtor e fonte de recursos, controlados ou livres

A Sicredi Dexis oferece, na safra 2026, uma linha de crédito voltada a uma das fases mais estratégicas do ciclo produtivo: o período pós-colheita. A linha de comercialização foi estruturada para garantir recursos que permitem ao produtor rural - ou às cooperativas agropecuárias - armazenar e conservar a produção própria ou de cooperados, assegurando melhores condições de negociação no mercado.

MODALIDADE - A modalidade contempla produtores rurais pessoas físicas e jurídicas, além de cooperativas agropecuárias, exceto pessoas jurídicas classificadas como prestadoras de serviços mecanizados. O prazo para pagamento varia entre 120 e 150 dias, proporcionando intervalo adequado para planejamento da venda.

ESSENCIAL - Segundo o assessor de crédito da cooperativa, Regis Marangoni, o crédito cumpre papel essencial no equilíbrio financeiro das propriedades. "A comercialização permite que o produtor não precise vender a produção imediatamente após a colheita, quando muitas vezes o mercado está pressionado. Ele ganha tempo, organização



de caixa e poder de negociação", afirma.

CAPITAL DE GIRO - A linha pode ser utilizada para cobrir despesas típicas do período pós-colheita, como custos de armazenagem, transporte de grãos, manutenção familiar e liquidação de operações de custeio (que deve ocorrer imediatamente após a liberação do recurso).

PREVISIBILIDADE - A proposta é assegurar capital de giro e previsibilidade finan-

ceira enquanto o produtor define o melhor momento para comercializar sua produção. "O foco é proteger o produtor de decisões precipitadas e fortalecer sua capacidade de gestão", resalta Marangoni.

RECURSOS - Para a safra 2026, os recursos serão disponibilizados conforme a demanda, com taxas de juros variáveis, de acordo com o enquadramento do produtor e a fonte de recursos, controlados ou livres.

CRÉDITO RURAL - A linha integra o portfólio de crédito rural da cooperativa e está disponível aos associados que atendam aos critérios de enquadramento como produtor rural, conforme renda bruta anual e perfil produtivo. "Nosso compromisso é apoiar o produtor em todas as etapas do ciclo, da preparação do solo à comercialização. A proximidade da cooperativa com o associado permite oferecer soluções alinhadas à realidade de cada propriedade", conclui.



UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO
ÁGUA BOA - MT	Agropecuária Guntzel Ltda Agrop. Recanto do Pontal Ltda Brunna Meirelles Trovo Centropec Agropec. Centro Oeste Ebersson Goldoni Familia Dall Asta Agronegócios Gilnei Antônio Previatti Gustavo Salvadori Schaedler Luzimeira Noletto Costa Mauricio Dellai Tmp Emp. e Agropecuária Ltda Wilson Antônio Prestes Stein	CIANORTE	Cleide Cardeira de Moura Martins	PRIMEIRO DE MAIO	Rosa Maria Favarão de Carvalho Isadora Caroline Ambrósio Leticia Futigami Rossi Maria Paula Simionato Taniguchi
ANDIRÁ	Ângelo Roberto Dalossi Fábio Henrique Dalossi Kazuma Watanabe Rafael Ayub Veltrini Valter Vieira Junior	DOURADINA	Carlos Eduardo Pedroso João Carlos Vasque Alecio	QUERÊNCIA DO NORTE	Aldair Parise Antônio de Assis
ARAPONGAS	Emerson Ferreira dos Santos Leandro Cesar Surek Nilce Maria Fontin Brice	DR. CAMARGO	Terezinha de Jesus Caubianco	RANCHO ALEGRE	Mônica Elizabeth Herholz
ASSAÍ	Antenor Tadami Izu José Alexandre Pelizer Karina Andrea Ikeda Pinetti Luis Yoshio Ikeda Marina Nobuko Kojima Mário Goro Shimizu Milton Susumu Nanami Nilsa Midori Shimizo Da Cruz Thiago Takeshi Miyabe Waldecir Garcia Cecília Aiko Koguishi Roberto Hakuo Izu Rubens Akio Yamauchi Wilson Koguishi	FLORAI	Cleideonor Tamião Piola Herminia Ap. Tamião Mantovani	ROLÂNDIA	Paulo Roberto Torrezan Valdecir Verri
ASTORGA	Elizabeth Reschetti Benetti Maria Luiza da Silva Imai Rosinei Botura Dutra Lenzi Terezinha Caetano Lopes Erlaine de Fátima G. Specato	IBIPORÃ	Mauricio Augusto Pocas	SABÁUDIA	Ademilso Durante Adriano Junquiera da Silva Antônio Fernandes Carlos Hilário Wolfert Cleide Martins Valerio Euler Clayton Moura Jailson Nicastro Lais Fernanda M. Rompato Nélson Molinari Renan Henrique dos Santos Tiago Antônio de Carvalho Coati Valdenir Rogério Guidini Zair Ferreira da Silva Daniela Ap. de Oliveira Fornel Giovani Calandrelli
BELA VISTA DO PARAÍSO	Aparecida Lucia Darcin Rigo	ICARAÍMA	Marcos Jesus dos Santos	SANTA CRUZ RIO PARDO - SP	André Bernardi Bermejo Carlos Eduardo Alves Myra Luis César Terezan Junior
CAMBÉ	Igor Bailoni Depieri Alice Selicani Bertoletti José Henrique Bernardi Bertoletti José Mário Bertoletti José Ronaldo Tomeleri Juliane Maria B. Dias Juliani Maria Luisa Segura Bertoletti	IEPÊ - SP	André Gustavo C. de Souza	SANTA FÉ	Adriana Giovanini Barbieri Cabrini Alice Ockener Golfeto Lara Beatriz Dallaqua Bitiati
CARLÓPOLIS	Diego Denobi Inacio Josefina Lucia Denobi Inacio Mirian Ferreira Nogueira	IPORÃ	Felipe Ruzza Ramos Fernanda Cristina Ramos Lília Correia Marques Mistura Lucas Florêncio de Almeida	STA MARIANA	Ronivon Pereira
CENTENÁRIO DO SUL	Aimee da Silva	ITABERA - SP	José Sessin Neto Lázaro Antônio da Silva Maria de Lourdes Barros Ricardo Pereira Marques	SÃO JERÔNIMO DA SERRA	Vitor Antigo
CHAPADÃO DO CÉU - GO	Willian Galdino Alves	IVINHEMA-MS	Aparecido Portero de Oliveira Rafael Dias Máximo	SÃO JORGE DO IVAÍ	Mariana Mara Camilo Edemar Vancan
CHAPADÃO DO SUL - MS	Heitor Dantas Modesto Maicon Otero Rotili	JAPURÁ	Heitor Cortez Pasian Reginaldo Buzzo Jéssica Lanzoni Kachba Marlene Bonoto Garcia Rodrigo de Oliveira Craveiro	SERTANEJA	Gilberto Issamu Ochikubo Luiz Kendi Matinaga Vitor Yuji Ochikubo Edemara Cristina Marques Soares João Victor Marques Soares Marisa Armstrong Nunes
		JUSSARA	Agropecuária Padoan Ltda Luiz Manrique	TAMARANA	Fábio Biu de Farias
		LUPIONÓPOLIS	Gilberto Tokio Morimoto Jucemara de Oliveira Morimoto Nelson José Celestino	TERRA BOA	Luiz André Volpato
		MARACAI-SP	Aparecido Salviano da Costa Emilio Salviano da Costa José Luis de Andrade Leandro Almir Kremer Patricia R. Mil-Homens Costa	TUNEIRAS DO OESTE	Roberto Teodoro Beck
		MARINGÁ	Vanderley Itamar Ap. Magerski Marli Aparecida Nunhes Grava	UMUARAMA	Lucilene Poubel Lugnani Sidney Antônio Kondratoski
		MIRANTE DO PARANAPANEMA - SP	Altair Rodrigues Delgado	URAI	Edgard Antonio Galafassi Filho Fernando Saragon Henrique Balardin Marcos Rogerio Reghin Sérgio Kazuyoshi Kobiraki
		NOVA LONDRINA	Agropecuária Ajr Ltda		
		PARANACITY	Jéssica Rodrigues		
		PARANAVAÍ	Evandro Ricardo B. Machado Márcio Marques da Silva		
		PITANGUEIRAS	Lucimeire Frida Benetoli		
		PRESIDENTE PRUDENTE - SP	Luis F. dos Santos Moreira		
		PRIMEIRO DE MAIO	Elizete Ferrari Scaramal Roque de Carvalho		

O que fazemos em vida, ecoa pela eternidade

Em memória daqueles que deixaram seu legado na história da Cocamar, falecidos entre 21/01 a 20/02/2026

Antônio Carlos Bergamini

* 01/11/1957 † 31/01/2026

Unidade: Santa Mariana

Data de admissão: 28/11/2013

José Luiz Dias

* 01/10/1952 † 07/02/2026

Unidade: Florai

Data de admissão: 08/09/1989

Valentina Parizi Valderrama

* 02/05/1944 † 19/02/2026

Unidade: Sabáudia

Data de admissão: 18/04/2022

José Anibal F. P. Motta

* 26/04/1930 † 01/02/2026

Unidade: Tamarana

Data de admissão: 31/07/2010

Marília Augusta C. Marques

* 10/01/1929 † 08/02/2026

Unidade: Astorga

Data de admissão: 08/11/1999

Antônio Pissinati

* 30/06/1938 † 19/02/2026

Unidade: Sertanópolis

Data de admissão: 22/07/2010

Irineu Viegas

* 20/12/1934 † 02/02/2026

Unidade: Cambé

Data de admissão: 08/07/2010

Antônio Olivar Garcia

* 07/01/1939 † 08/02/2026

Unidade: Primeiro de Maio

Data de admissão: 24/09/2010



cocamarcooperativa



cocamar.com.br

RECICLAR É PRECISO

EMPRESA AMIGA DO MEIO AMBIENTE

CATRAÇAS • MÁQUINAS DE ESTICAR ARAME
DOBRADIÇAS • CORREDIÇAS • TRINCOS
FERRAMENTAS • E MUITO MAIS

Rua Pion. Victório Marcon, 466
MARINGÁ • PARANÁ • BRASIL

☎ 44 3027-2288 ☎ 0800 602 2288

www.cinfer.com.br
@cinferoficial
/cinferoficial

LEILÕES JUDICIAIS DE FAZENDAS NO BRASIL!

1.305ha	DOIS IRMÃOS DO BURITI/MS	R\$ 21.928,00/ha
102ha	FORMOSO/GO	R\$ 12.406,00/ha
564ha	DUERÉ/TO	R\$ 5.751,00/ha
383ha	CAMPOS LINDOS/TO	R\$ 3.068,00/ha
314ha	MILAGRES DO MARANHÃO/MA	R\$ 2.055,00/ha
70ha	PONTA PORÃ/MS	R\$ 35.274,00/ha

Centenas de fazendas leiloadas, temos essas e outras MELHORES que essas!

LEILOESJUDICIAIS.COM.BR

LEILOESJUDICIAIS.COM.BR

Produção de Alevinos

3263-4445
99914-4445

CRUIR PEIXES É NOSSA PAIXÃO

Venda de Alevinos cultivados e nativos, Filé de Tilápia, Aeradores, Acessórios, temos tudo o que você precisa para a criação de peixe. O melhor Filé de Tilápia fresco da região.

Av. Kakogawa - 2306 - Jardim Cidade Campo - Maringá - PR

Classificados



Máquinas



VENDO COLHEITADEIRA - Massey Fergusson 56-50, não cabinado, 1985-B, em bom estado conservação, revisão em dia, lataria, mecânica e com pneus bons, acompanha uma Espigadeira 4 linhas original Massey Fergusson, 1993. Valor: R\$ 40.000,00. Contato com Gilmar, fone 44 99135-2934 (Vivo) ou 45 99929-1270 (Tim).

VENDO - Trator Massey Ferguson 235, ano 1980, valor R\$ 35.000,00, tratar com Ari Bagatim, fone (43) 99135-3659.

VENDO - Trator Massey Ferguson MF-6711 4RM, ano e modelo 2023, com 115cv., com 1.800 horas, único dono, está em Nova Fátima, no Norte do Paraná, valor R\$ 350.000,00, tratar com Bley Junior, fone (41) 99923-7700.

Equipamentos



PULVERIZADOR DE LARANJA - (BERTÔ), Modelo Ômega, 2.000 litros, - Cambé/PR. Tratar com 43 99936-0601 ou 99936-0877.

PULVERIZADOR - Jacto Columbia, Modelo Ad18, ano 2003, Valor a combinar, Tratar pelo fone 43 99180-0173 com Rodrigo.

PULVERIZADOR - Eco Ranger da Kuhn, ano 2020, 18 metros de barra e comando elétrico na abertura de barra e na água, no valor de R\$ 105 mil, e uma **PLANTADEIRA BALDAN** - Nove linhas, com botinha e disco duplo no adubo, ano 1999/2000, único dono, perfeitas condições. R\$ 32 mil. Contato pelo telefone (45) 99924-7933.

PLANTADEIRA - EcoPlant Center Terraçus 11.000ano 2012, articulada, pivotada, pipoqueira simples, marcador de linha, sensor semente, abre e fecha 1/2 Plantadeira facão dezarme, disco duplo e **DESCOMPACTADOR** de solo da Marca Panter Terramax Ouro, 05 astes de 65cm entre aste de arrasto, ano 2018. Tratar pelo fone (44) 99973-2248, falar com Alcindo Boatto - Florai-Pr.

PLANTADEIRA ABUDADEIRA - modelo COP CA MH CSU PM400 S-0913, 9 linhas, ano 20/20 - marca Tatu, no valor de R\$300.000,00. Tratar pelo fone (15) 99640-4959, falar com Denise Massari - Salto de Pirapora / SP.

CANHÃO ATOMIZADOR ELÉTRICO/HIDRÁULICO - Vende novo sem uso, adquirido na cocamar, capacidade 600 litros, marca K.O, mais informações fale com Toninho no balcão de negócios da unidade de Paranacity. Telefone 44-99919-5064 ou 44 99931-8565.

PLANTADEIRA - Jumil Magnun 3060PD, ano 2012, 07 linhas, super conservada, Tratar com o produtor José Marcos no 44 99961-1464 em Santa Fé.

PLANTADEIRA - Semeato, 10 linhas, caixa inox. Tratar com Edmar Carafiz, fone 44 99952-5740, valor a combinar.

Propriedades



VENDO CHÁCARA - com 82.764m², na estrada Jurupoca, a 1.500 metros do asfalto, em Umarama. Possui casa de madeira boa, curral de gado, energia elétrica, rodão d'água, formado de mombaça, 2.000 pés de eucalipto alonado e 7.000 pés de eucalipto. Valor: R\$ 550 mil. Tratar com José Costa, tel. (44) 99927-6678.

VENDO SÍTIO - com 58,4 alqueire, mais 02 alqueires de reserva legal, totalizando 60,4 alqueires. Sendo: 02 Alqueires com eucaliptos, 16 piquetes, mais 02 praças ali-mentação, mangueira, 03 casas, 02 Barracões, área de lazer, sauna, pomar, toda cercada (cerca arame liso-06 arames). Tratar Caroline-Araruna/PR - (44) 3562-1196.

VENDO SÍTIO - de 7,50 alqueires em Maringá, localizado na estrada Romeira, pagamento com plano lavoura/soja, Valor 3.800 sacas de soja por alqueire, Tratar com (66) 98156 7387 (Tim), (66) 98102 6464 (WhatsApp).

VENDO PROPRIEDADE - em Jaguapitã-PR, 35 alqueires de terra roxa, plantado laranja, de porteira fechada. Tratar João Ricardo Bortolassi, fone (43) 99930-6562.

VENDO SITIO - na estrada do Guerra em Maringá, a 3 km do Jardim Oriental, com 7,5 alqueires. Forma de pagamento: 5.000 sacas de soja por alqueire. Interessados entrar em contato pelo tel. 44 99103-6457, falar com Sérgio. OBS: prazo para comprador que seja cooperado tradicional da Cocamar.

VENDO FAZENDA - Santa Catarina, em Engenheiro Beltrão (PR), com 118 alqueires, sendo 88 de plantio, com CAR e Georreferenciada, solo entre 45% a 75% argila, com nascente de água, represa com estrutura pronta para pivô instalada com motor e transformador, 3 barracões, 2 casas de funcionários e sede com piscina. Tratar com Ana Paula Gois - (71) 981211221.

Outros



VENDO - Casa de alvenaria centro Cambé-PR. 230m² de área construída em terreno de 588m². Sem permuta. Contato: (44) 3354-5385/98856-7334. Tratar com Luciana.

VENDO CASA NOVA - em Floresta, Valor R\$ 160.000,00, Aceita-se troca por imóvel rural. Pagamos a diferença do valor. Tratar c/Denise Kobata 44 99917-0742.

VENDO CASA - em Mandaguaçu, de material, aprox. 70m², na Rua Geraldo de Jesus Ramalho, 244. Aceita-se caminhão graneleiro no negócio. Valor: R\$ 120.000,00. Tratar 43 99665-6888 ou 43 99619-8884.

VENDO - Imóvel de dois andares Londrina-PR, com 1260 m² área construída. Possui 7 lojas e 24 salas comerciais. Valor a combinar. Tratar 43 3037-9788/99997-2126.

VENDO - Ford Ranger XLS 2.3, ano/mod: 2008/2009, gasolina 16 v, preta, vidro elétrico, ar condicionado, pneus BF, 3 lugares, 148 mil km. Valor a combinar. Tratar 18 99773-3540 com José Lazaro Tusco.

VENDO - Belina 4x4, ano 1986, cor dourada, único dono, roda livre, chave geral, direção hidráulica, impecável. Tratar pelo fone 43 3254-3441, com Osvaldo.

VENDO - Fiat Toro 2019/19, diesel, 4x4, preta, câmbio automático, cabine dupla, com 94 000 km. Valor R\$ 120.000,00. Tratar com Cláudio José de Souza (41) 99159-5297.

**COOPERADO,
ESSE ESPAÇO É SEU.**

Para anunciar, solicite ao gerente de sua unidade.

SEMINOVOS COCAMAR MÁQUINAS



COLHEITADEIRA

Case 7230 + plataforma de corte 35F, ano 2014, 5.666 hs de motor e 3.938 hs rotor, peneira fixa, draper adaptada



COLHEITADEIRA

John Deere S550 + plataforma 630, ano 2014, 6.700 horas de motor e 4.800 horas de trilha, peneira fixa



COLHEITADEIRA

New Holland CR 9060 + plataforma 30F, ano 2013, 6.018 hs de motor e 4.110 hs rotor, peneira nivelante

COLHEITADEIRA

Massey Ferguson 9690 + plataforma de corte 25F, ano 2011, 3.494 hs motor e 2.325 hs rotor, peneira fixa e piloto e GPS



COLHEITADEIRA

John Deere 9650 STS + plataforma de corte 625, ano 2003, 8.550 hs motor, 6.800 hs trilha, peneira fixa 25 pés, caracol



COLHEITADEIRA

John Deere S430 + plataforma 622, ano 2018, 2.500 hs motor e 1.800 hs rotor e peneira sistema ATA



COLHEITADEIRA

John Deere S540 + plataforma 622, ano 2014, 4.206 hs de motor e 3.786 hs rotor, peneira nivelante



COLHEITADEIRA

New Holland CR 6080 ano 2014, plataforma de 30 pés caracol, 4.780 hs motor, 3.260 hs trilha



COLHEITADEIRA

John Deere STS 9570 + plataforma 625, ano 2013, 5.950 hs motor, 4.240 hs rotor, peneira nivelante e pré disposta para piloto

COLHEITADEIRA

John Deere 1570 + plataforma 622, ano 2011, 4.703 hs de motor e 3.135 hs de trilha, peneira fixa



COLHEITADEIRA

John Deere STS 9470 + plataforma 622, ano 2013, 5.803 hs motor, 3.863 hs de trilha, nivelante 22 pés, caracol 2013, multi cooper



COLHEITADEIRA

John Deere CA 1470, ano 2010, plataforma de 20 pés, 7.000 hs de motor, 5.950 hs trilha, peneira fixa



COLHEITADEIRA

Massey Ferguson 32 Advanced com plataforma 23 pés, ano 2012, 4.500 hs de motor, 3.250 hs de trilha, saca palha fixa 23 pés, caracol 2012



AUTOPROPELIDO

Stara Gladiator 2300, ano 2017, 3.272 hs, piloto e GPS, 27 mts de barra



AUTOPROPELIDO

Jacto, modelo Uniport Star 2500, ano 2014, 9.446 hs de motor, 27 mts de barra, piloto e GPS

PLANTADEIRA

Kuhn modelo PDM PG 11X45, ano 2014, radial, monitor de sementes, botinha e marcador de linhas



AUTOPROPELIDO

Kuhn, modelo boxer 2000, ano 2018, 5.065 hs de motor, 30 mts de barra, piloto e GPS



TRATOR

Massey Ferguson 4290 XTRA, ano 2020, 2.080 hs de horimetro



TRATOR

New Holland T7.205, ano 2013



TRATOR

John Deere 5078E, ano 2017, 7.800 hs, cabinado, 78cv, 4 cilindros



TRATOR

John Deere 6180J ano 2012, 5.990 hs 180 cv.

PLANTADEIRA

John Deere, modelo 1113, ano 2013, com 13X45, vácuo, inoculador, botinha e marcador de linha



PLANTADEIRA

John Deere 1109, ano 2016, 8 X 50, vácuo, botinha e marcador de linhas



PULVERIZADOR

John Deere PLA 125J Ano 2020 Hora: 1.900 hs 27 metros de barra Piloto e GPS



Cocamar Máquinas



Se interessou?

Entre em contato pelo
WhatsApp (44) 99706-0089

ou pelo
QR Code

