

# Uma safra de extremos

Em algumas regiões, safra cheia com números que superaram todas as expectativas, resultando no recorde de produção de 172,1 milhões de toneladas de soja no Brasil. Em outras, a seca e as altas temperaturas castigaram as lavouras e derrubaram a produtividade. Mas, acertou quem fez uso de técnicas modernas de conservação do solo, como a integração de lavoura e pecuária, cobertura do solo, calagem e adubação de acordo com a análise do solo, entre outros cuidados, conseguindo bons resultados, apesar das intempéries climáticas.



# Instituto Cocamar seleciona entidades beneficiadas

Tais doações, já tradicionais na Cocamar, atendem ao princípio 7º do cooperativismo que é a preocupação com as comunidades onde a cooperativa está inserida

O Instituto Cocamar finalizou a seleção das instituições para a destinação do recurso das Sobras da AGO 2025, especialmente a instituições que atendem pacientes em tratamento oncológicos e seus familiares. As Sobras são recursos financeiros de doação dos cooperados que são destinados para instituições do 3º setor, beneficiando ainda mais as pessoas mais necessitadas e contribuindo com causas sociais nas comunidades nos diversos municípios em que a cooperativa atua nos estados do Paraná, São Paulo, Mato Grosso do Sul, Mato Grosso e Goiás.

**TRADIÇÃO** - Tais doações, já tradicionais na Cocamar a cada AGO, são direcionadas para instituições assistenciais, atendendo ao princípio 7º do cooperativismo que é a preocupação com as comunidades onde a cooperativa está inserida. De acordo com a Cocamar, as doações foram personalizadas, de maneira a atender necessidades específicas de cada instituição, levando em conta o número de pessoas assistidas e suas respectivas demandas, possibilitando assim um impacto mais representativo.

**VALOR** - Em 2024 foram distribuídos entre 18 instituições

assistenciais na área de ação da Cocamar o valor de 428,8 mil reais. Desta vez, em 2025, R\$ 236 mil serão doados a entidades assistenciais. Já é uma tradição entre os cooperados que fazem questão de doarem parte das sobras, além de participarem de diversas ações sociais que beneficiam as entidades que acolhem idosos, crianças, pacientes com câncer e familiares e outros.

**INSTITUIÇÕES** - Dentre as instituições selecionadas estão a Associação Voluntária do Câncer Faud Haddad de Palmital; Rede de Combate ao Câncer de Astorga; Rede Fe-

minina de Combate ao Câncer de Ivinhema; Rede Feminina de Combate ao Câncer de Maringá; Uopecan de Umuarama; Hospital do Câncer de Maringá; Casa Ecumênica de Amor ao Próximo de Maringá; Instituto do Câncer de Londrina; Ong Tok de Amor de Londrina; Apae de Itaí; Associação Beneficente Lar da Criança de Água Boa; Rede Feminina de Combate ao Câncer de Santa Cruz do Rio Pardo; Rede Feminina de Combate ao Câncer de Chapadão do Sul; Irmandade da Santa Casa de São Vicente de Paulo de Terra Boa; e Ha - Instituto de Prevenção Campo Grande.



## Amiga da Cultura

Dia 6 de maio, o Instituto Cultural Ingá entregou o Prêmio Empresa Amiga da Cultura, que homenageia os patrocinadores dos projetos apoiados pela entidade. O evento foi seguido por um jantar de confraternização na Associação Comercial e Empresarial de Maringá. Entre as empresas reconhecidas, a Cocamar se destacou pelo apoio, via destinação do IRPJ, a dois importantes projetos culturais geridos pelo Instituto. Um deles é o Projeto Luzamor, que mantém as atividades da orquestra e dos corais adulto e infantil da Fundação Luzamor. O outro é a 7ª Edição do Ecos do Ingá - Mostra de Música Instrumental, festival dedicado à valorização do piano na música brasileira.



Estrada Oswaldo de Moraes Corrêa, 1.000, Fone: (44) 3221-3007  
CEP 87065-240 - Parque Industrial Cocamar - www.cocamar.com.br

### CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO (2022/2025)

Luiz Lourenço (presidente), Luiz Pio Lonardoní (vice-presidente), Afonso Akioshi Shiozaki (diretor-secretário), Adalto Lazzarin, Anderson Rufato, Antonio César Pacheco Formighieri, Cleber Veroneze Filho, Fred Frand Frandsen, Johnny Nakashima, José Rogério Volpato, Luis Antônio dos Reis, Luiz Henrique Pedroni, Paulo Vinicius Tamborlin, Sérgio Luis Viúdes e Valdomiro Peres Júnior

### CONSELHO FISCAL 2025

Daniilo Paiva Trugilo, Guilherme Martins Gomes dos Santos, Leandro Camillo (efetivos), Natália Tormena, Ricardo Cypriano, Vadeir José Pereira (suplentes).

### DIRETORIA EXECUTIVA

Divanir Higino - presidente  
José Cicero Aderaldo - vice-presidente

### SUPERINTENDENTES

Alair Zago - Administrativo e Financeiro  
Osmar Liberato - Operações  
Leandro Cezar Teixeira - Relação com o Cooperado  
Anderson Alves Bertolleti - Negócios  
Arquimedes Alexandrino - Concessionárias

### MISSÃO

Atender o Cooperado, assegurando a perpetuação da Cooperativa de forma sustentável

### VISÃO

Crescer com rentabilidade

### VALORES

• Rentabilidade • Qualidade • Confiabilidade • Ética • Transparência  
• Equidade • Pessoas • Responsabilidade Socioambiental • Segurança

### POLÍTICA INTEGRADA DA QUALIDADE

Estamos comprometidos com a obtenção de resultados e a satisfação de nossos clientes e cooperados, através da melhoria contínua de nossos processos orientados pelos princípios da Governança Cocamar.

1. Liderança e governança.
2. Estratégia e resultados.
3. Riscos.
4. Relações com partes interessadas.
5. Cooperativismo.
6. Mercado.
7. Social.
8. Ambiental.
9. Qualidade e Segurança do Produto.
10. Processos.
11. Cadeia de Suprimentos.
12. Melhoria.
13. Pessoas.
14. Saúde e Segurança Ocupacional.
15. Informação.



Fone: 44 3028-5005 - www.jornalcocamar.com.br

Jornalistas: Rogério Recco (DRT-087) e Marly Aires  
Editoração Gráfica: André Bacarin

Registro: Este periódico foi matriculado no Cartório Civil de Pessoas Jurídicas da Comarca de Maringá, sob número 8, livro B, folha 4.

Representante Local  
Isa Simões - 44 - 3028-5005 - 99963-3500

Representantes nacionais  
Agromidia Ltda - 11 5092-3305  
Guerreiro Agro Marketing - 44 3026-4457/99180-4450

# De olho na próxima safra, planejar os insumos e investir no manejo do solo

São muitos os exemplos de sucesso nesse sentido entre os cooperados, que alcançam médias de produtividade superiores aos padrões regionais

**D**iferente de uma empresa comercial comum, a Cocamar é a soma dos interesses e ideais de milhares de produtores rurais, de todos os tamanhos, que encontram na organização a necessária segurança para desenvolver os seus negócios.

E em todas as regiões onde está presente com estruturas de atendimento, a cooperativa conta com a confiança e a satisfação dos cooperados em relação à qualidade do atendimento, dos produtos e dos serviços a eles oferecidos.

Promovida pela cooperativa, a recente campanha de comercialização de insumos para a safra de verão 2025/26 é resultado de uma parceria com as mais respeitadas companhias fornecedoras do mercado e uma oportunidade, com boas condições comerciais, para que os cooperados possam se organizar, adquirir os insumos de sua preferência e travar os custos de produção, assegurando assim uma relação de troca favorável, além de permitirem, com a antecipação dos negócios, o indispensável planejamento de toda uma cadeia para que recebam os produtos no momento que precisarem.

Antecipar, portanto, é estratégia eficaz para garantir previsibili-

dade, lembrando que quem opta por não planejar, apostando que obterá alguma vantagem às vésperas da semeadura da safra, se expõe a riscos que podem acabar prejudicando a sua atividade.

Aos que ainda não finalizaram suas aquisições, recomendamos dirigir-se à sua unidade de atendimento, onde há sempre oportunidades de negócios em condições competitivas e venda da produção no mercado futuro.

Além do investimento em insumos, reiteramos: é imprescindível que o produtor invista no manejo do solo, pois tem sido este o grande diferencial para que ele possa superar as adversidades climáticas. E contratar seguro, o que também pode ser feito na Cocamar. São muitos os exemplos de sucesso nesse sentido entre os cooperados, que alcançam médias de produtividade superiores aos padrões regionais.

Trabalhar com tecnologias e um manejo de solo adequado, sob a orientação e a segurança oferecidas por uma cooperativa forte e bem estruturada como a Cocamar, que tem compromisso com o desenvolvimento dos produtores, é essencial para que eles se fortaleçam em seus negócios e vislumbrem um futuro promissor.



Divanir Higino, presidente da Cocamar



Aos que ainda não finalizaram suas aquisições, recomendamos dirigir-se à sua unidade de atendimento, onde há sempre oportunidades de negócios em condições competitivas e venda da produção no mercado futuro.

# Com braquiária, produtor dá adeus à silagem

Um dos primeiros a aderir a essa forrageira na região de Iporã (PR), em sistema de integração lavoura-pecuária, diz não se ver mais trabalhando de outra maneira

O produtor e médico-veterinário Albertino Afonso Branco, o Tininho, de Iporã (PR), um dos primeiros a aderir à braquiária ainda em meados da década de 2000, quando iniciou um programa de integração lavoura-pecuária por orientação da Cocamar, diz não se ver mais trabalhando de outro jeito. E garante: “com um sistema bem consolidado, tendo a braquiária como base e associada a outras tecnologias, é possível alcançar uma produtividade de 30 a 40 sacas de soja acima da média do município”.

**ESSENCIAL** - Tininho, que produz o grão em 40 alqueires, é taxativo: “nesse solo de areia, frágil e que esquenta muito ao sol, não tem como dispensar a braquiária”. O produtor usa a forrageira, ainda, para alimentar uma centena de vacas leiteiras no in-

verno: “nem preciso fazer silagem”.

**GANHO DE PESO** - No dia 15 de janeiro deste ano, Tininho fez o plantio de 30 alqueires (72,6 hectares) com braquiária, sendo que o pastejo começou no dia 25 de março. Com a braquiária, a produção de leite aumentou em 25% e a expectativa é de um ganho de peso médio, no rebanho, de 700 gramas por dia.

**ADESÃO** - Somente no ano passado, a unidade da Cocamar em Iporã comercializou cerca de 70 mil quilos de sementes de braquiária entre produtores do município e região, o que permitiu cobrir com a forrageira uma área de aproximadamente 6.200 alqueires (15 mil hectares), nas modalidades consórcio milho e braquiária, braquiária solteira e integração lavoura-pecuária (ILP).



*Tininho: “nem preciso fazer silagem”*



*Braquiária semeada em 15 de janeiro já permitiu pastejo a partir de 25 de março*

# Parceria com a Embrapa

O agrônomo Fernando Cecato, da unidade da Cocamar em Iporã, lembra que muitos produtores são conscientes da importância desse manejo para a sustentabilidade de seus negócios e destaca que a parceria da Cocamar com a Embrapa Soja tem contribuído para isso.

**AVALIAÇÃO DO SOLO** - Por vários anos, em Iporã e outros municípios das regiões atendi-

das pela cooperativa, equipes da estatal – lideradas pelos pesquisadores Júlio Franchini, Henrique Debiasi, Esmael Lopes e Donizete Loni – realizaram uma detalhada avaliação do solo, em propriedades de cooperados. Entre outros aspectos, foram analisados nível de compactação, estrutura física, porcentagem de cobertura, análise nematológica, declividade do terreno e taxa de infiltração de água.



*Tininho e o agrônomo Fernando Ceccato*

**DEFICIÊNCIA** - "O que se constatou, em resumo, foram solos muito deficientes e desequilibrados em seus aspectos físicos, químicos e biológicos", diz o agrônomo, ao acrescentar que a compactação, entre outros problemas, dificulta a infiltração.

**MELHORA DA ESTRUTURA** -

Com a braquiária, já no primeiro ano de implantação é possível observar uma melhora da estrutura física, entre outros itens, que cobrem a erosão, aumentam a atividade biológica e promovem um aporte de umidade, o que assegura mais resiliência às plantas em caso de um veranico, com reflexos positivos na produtividade.



## 10º Rally Cocamar de Produtividade



Financie sua **Placa Solar** com o Sicredi e receba subsídio nos juros de até 3% pelo **Banco do Agricultor!**

**Pequeno Produtor:**

**Individual: Até R\$ 450 mil**

**Taxa de Juros: 3% a.a.**

**Prazo: Até 10 anos.**

**Subsidio: 3%**

**Pronamp e Demais produtores:** consulte a disponibilidade das linhas em sua agência.

Consulte o regulamento de enquadramento na agência Sicredi.

Linha disponível enquanto durar os estoques, para maiores informações fale com seu gerente

**Sicredi Dexis**

[www.sicredidexis.com.br](http://www.sicredidexis.com.br)

 **Sicredi**

# Média histórica em Água Boa (MT)

**A produtividade de soja não fica abaixo de 60 e 65 sacas por hectare – quantidade que em alqueire paulista compreende de 145 e 157 sacas**

**N**a região de Água Boa (MT), onde a Cocamar inaugurou a sua maior unidade operacional em janeiro deste ano, sendo a primeira naquele estado, o clima beneficiou as lavouras tanto na fase de desenvolvimento, quanto na colheita, de acordo com o gerente José Claudemir Menegon, o Claudinho. Por isso, a média de produtividade, histórica, não fica abaixo de 60 e 65 sacas por hectare – quantidade que em alqueire paulista compreende de 145 e 157 sacas. Só para efeito comparativo, nas regiões norte e noroeste do Paraná, atendidas pela cooperativa e onde o clima foi menos favorável, com distribuição irregular de chuvas, a média é de 50 sacas por hectare – 120 na medida em alqueire.

**AGILIDADE** - Mesmo com a correria e as atribuições de uma safra cheia, os produtores de Água Boa que fizeram suas entregas na estrutura da Cocamar, não têm do que reclamar. Se antes da chegada da cooperativa ao município eles enfrentavam uma longa demora para descarregar as safras, o que,

não raro, podia variar de dois a três dias, agora ficou bem mais ágil.

**RECORDE** - “Depois de efetuada a classificação dos grãos, o descarregamento não vai além de 45 a 50 minutos”, informa Claudinho. A previsão dele é que o volume total de recebimento alcance 131 mil toneladas, um recorde na história de todas as unidades que recebem grãos da cooperativa e que, além do Paraná e Mato Grosso, estão localizadas também nos estados de São Paulo e Mato Grosso do Sul.

**ESTRUTURA** - Totalmente automatizado e construído em uma área de 20 hectares no quilômetro 30 da rodovia MT-240, o entreposto é dotado de quatro moegas e dois tombadores, dois secadores, quatro conjuntos de pré e pós limpeza de grãos, um armazém graneleiro para 155 mil toneladas de grãos, cinco silos de 9 mil toneladas, três balanças, sistema de classificação para quatro raias com dois caladores pneumáticos, um armazém de insumos de 4 mil metros quadrados, com



**Mesmo tão recente, a estrutura de Água Boa já conta com 205 cooperados e uma centena de produtores cooperantes**

espaço climatizado para sementes, além de loja e área administrativa.

**NA ENTRESSAFRA** - Mesmo tão recente, a estrutura de Água Boa já conta com 205 cooperados e uma centena de produtores cooperantes que, após a colheita da soja, dedicam-se no período de entressafra a várias culturas, com destaque para milho, gergelim, sorgo e aveia. Claudinho explica que o clima impõe limitações ao milho, cuja janela é estreita – o ideal é finalizar a semeadura até 20 de fevereiro – devido à proximidade do período seco, entre maio e setembro.

**SOLOS VARIADOS** - A região apresenta uma variedade de tipos de solos - desde o argiloso de alta fertilidade até o arenoso - e os agricultores, geralmente, costumam manter rebanhos bovinos. Por isso, é comum que semeiem também a braquiária

após a colheita da soja para terem uma forragem de qualidade nos meses seguintes. Com a chegada da estação das águas, no final de setembro, a braquiária é dessecada para dar lugar a um novo ciclo de soja.

**TUDO CERTO** - O cooperado Fábio Postal disse que foi relativamente tranquila a entrega da soja na Cocamar e, diferente do ano passado, quando a seca prejudicou as lavouras, neste ano deu tudo certo. “Foi fantástico. Minha média chegou a 69 sacas por hectare”, comentou, só lamentando que em uma de suas áreas a produtividade acabou afetada por uma variedade que não correspondeu às expectativas. Para Postal, a presença da Cocamar oferece mais segurança aos produtores, muitos dos quais, como ele, oriundos do Paraná. Postal é nascido em Francisco Beltrão e sua família mudou-se para Água Boa no final de 2002.



# Eficiência com Conhecimento

A Unicampo entrega mais que serviços: entrega **soluções** com **base técnica**, **experiência de campo** e **compromisso com o resultado**.

Profissionais qualificados que entendem o agro e falam a linguagem do produtor.

☎ 44 4009-3800

🌐 [www.unicampo.coop.br](http://www.unicampo.coop.br)



A força do  
campo está em  
nossas mãos

**arkeiro**  
NORTOX

## Precisão e controle contra as daninhas.

Arkeiro Nortox é o **herbicida** com **formulação tripla** e de **amplio espectro** para o manejo das plantas daninhas de difícil controle.

**Princípios ativos:**  
**FLUMIOXAZINA + IMAZETAPIR + CLORIMUROM-ETÍLICO**

**MODO DE AÇÃO  
SISTÊMICO E  
DE CONTATO**

**LONGO  
RESIDUAL**

**ALTA EFICÁCIA  
NA DESSECAÇÃO**

Fórmula com  
inibidores de  
**ALS e  
PROTOX**



nortox.com.br  
/nortoxbrasil  
@nortoxsa  
/nortox-sa

**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA: VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

**NORTOX**

# Oeste paulista tem extremos de produtividade

**A maior parte dos produtores registrou perdas em maiores ou menores volumes, mas houve também quem conseguiu colher bem**

O cenário das lavouras de soja na safra 2024/25 na região oeste paulista não foi muito diferente do que se viu nos vizinhos norte e noroeste do Paraná: uma grande variação de produtividade causada por veranico e má-distribuição de chuvas na fase em que as plantas mais precisavam de água, a de enchimento de grãos, entre o final de dezembro e início de janeiro.

**EXTREMOS** - Antes disso, a soja vinha se desenvolvendo normalmente e a expectativa era animadora. Como resultado, a maior parte dos produtores registrou perdas em maiores ou menores volumes, mas houve também quem conseguiu colher bem. Assim como no Paraná, extremos foram comuns neste ano.

**ABAIXO DO POTENCIAL** - Em Palmital, município reconhecido pela qualidade da maior parte de suas terras, a média

geral de produtividade se situou entre 40 e 45 sacas por hectare (100 e 110 sacas na medida por alqueire paulista). Segundo os técnicos, um patamar muito abaixo do potencial da cultura que na safra 2022/23, servida por clima favorável, não ficou aquém de 60 sacas por hectare (145/alqueire).

**TECNOLOGIA** - De família tradicional no cultivo de grãos e que investe em tecnologias para aprimorar suas médias, o produtor Fred Frand Frandsen fechou a colheita com 46,7 sacas por hectare (113/alqueire), enquanto muitos de seus colegas tiveram que se conformar com números bem inferiores, entre 33 e 37 sacas por hectare (80 a 90 na equivalência em alqueire).

**MENOS E MAIS** - O quadro foi ainda pior nas imediações do Rio Parapanema, onde alguns produtores nem chegaram a colher. Ao mesmo tempo houve quem, com a

sorte de ter sido beneficiado por chuvas na hora certa, colheu 66 sacas/hectare (expressivas 160 sacas na medida por alqueire).

**EFEITO** - "As lavouras até que estavam bonitas na minha propriedade, mas quando chegou o momento de passar a máquina, apareceram os efeitos do veranico", comenta Frandsen. Curiosamente, na safra de soja anterior (2023/24), que enfrentou uma seca severa durante quase todo o ciclo, sua média atingiu 53,7 sacas por hectare (130/alqueire).

**MILHO PREOCUPA** - As expectativas se voltam agora para a safra de milho de inverno, que também enfrenta problemas. "Houve atraso na semeadura, em alguns lugares demorou 30 dias para voltar a chover", comenta o gerente da unidade da Cocamar em Palmital, Natan Rafael Borges. "Numa avaliação geral, pode-

mos dizer que o desenvolvimento do milho é ruim", resume. A cooperativa possui 428 cooperados no município.

**DIFERENÇAS** - Perto dali, em Cruzália, onde a Cocamar também possui unidade operacional, o gerente Fábio Gavino Mendes descreve um cenário parecido tanto na soja quanto no milho. Em relação à oleaginosa, a produtividade variou entre 16,5 e 67 sacas por hectare (40 e 163 sacas/alqueire). "As diferenças foram muito grandes mesmo numa distância pequena, de quatro a cinco quilômetros", observa. Por isso, a média geral no município não passou de 40 sacas por hectare (100/alqueire).

**FALTA CHUVA** - Quanto ao milho, os produtores revelam preocupação, conforme cita o gerente. Em Florínea, município próximo, por exemplo, poucos conseguiram semear a safrinha. "Lá, tem chovido muito pouco", conclui.



# Novo Nivus

O seu próximo carro inteligente.



SER VOLKS É SERVOPA!  
Seu próximo Volkswagen  
zero km é aqui!



Tecnologia,  
e desempenho  
conectado  
com o seu estilo.

Venha fazer um  
**best drive.**

**Servopa**



DESACELERE. SEU BEM MAIOR É A VIDA.

Av. Colombo, 3887 - Zona 7 - Maringá

 (44) 3027-1000

# Safra brasileira será recorde

**Rally da Safra estima produção de 172,1 milhões, exportação de 106 a 108 milhões, esmagamento de 57 a 58 milhões e estoques de 5 a 6 milhões de toneladas**

**A** pesar do clima adverso durante a safra 2024/25 em várias regiões do Brasil, a Agroconsult confirmou dia 23/4, em reunião na Associação da Cocamar Cooperativa Agroindustrial, sua projeção inicial de safra recorde de soja de 172,1 milhões de toneladas, 16 milhões de toneladas a mais em relação à safra anterior (+10,7%). A produtividade média foi estimada em 60 sacas por hectare e área plantada de 47,8 milhões de hectares, informou o presidente da consultoria, André Pessoa, especialista em mercado agrícola, que também falou sobre as perspectivas para a soja e milho.



**EVENTO** - Os números da etapa soja do Rally da Safra, maior expedição privada de avaliação da safra de soja e milho, foram apresentados a diretoria e a mais de 200 produtores e técnicos da cooperativa. Este foi o segundo dos quatro eventos regionais (Bahia, Paraná, Rio Grande do Sul e Goiás) programados pela Agroconsult para apresentar os resultados da 22ª edição da expedição que, em três meses, percorreu 62 mil quilômetros, 1,6 mil lavouras de soja em 13 estados - MT, GO, MG, MS, PR, SC, SP, RS, PA, MA, PI, TO, BA - mais o Distrito Federal.

**PRODUTIVIDADE** - Mesmo com a queda na produção no Mato Grosso do Sul e Rio Grande do Sul, estado mais afetado pela estiagem e altas temperaturas (produtividade média de 37,5 sacas por hectare e

produção reduzida de 20,2 milhões de toneladas para 15,3 milhões de toneladas), os números da safra no país foram recordes por conta do aumento da produtividade no Mato Grosso, Goiás, Bahia, Minas Gerais, Paraná e a região do MAPITO.

**RECORDES** - Seis estados devem registrar novos recordes de produtividade: Mato Grosso, Goiás, Maranhão, Minas Gerais, Tocantins e Rondônia, com destaque para o Mato Grosso, que, apesar do atraso na regularização das chuvas no plantio e do excesso de chuva durante a colheita, espera fechar a safra acima de 50 milhões de toneladas e produtividade média de 66,5 sacas por hectare.

**MAIOR MÉDIA** - Já Goiás e Minas Gerais sofreram com o clima seco em março, mas, devem ter produtividades recor-

des de 68 e 66,5 sacas por hectare, respectivamente. Mesmo não alcançando recorde de produtividade, por causa do período quente e seco em março, a Bahia permanece com o título de maior produtividade média do Brasil pelo terceiro ano consecutivo, com 68 sacas por hectare, junto com Goiás.

**PARANÁ** - No Paraná, a produtividade média foi de 63 sacas por hectare, apesar de que as regiões Norte e Oeste do estado enfrentaram períodos de mais de 20 dias de clima seco e quente durante o período de enchimento de grãos, o que comprometeu seu resultado. Há lavouras vizinhas com resultados distintos onde uma chuva a mais fez toda a diferença. Produtividade ficou abaixo da esperada, mas, foi considerada razoável pela consultoria, para um ano seco e quente.

**EXPORTAÇÃO** - Em função da questão geopolítica, criada com a guerra comercial entre China e Estados Unidos, a expectativa é de que o Brasil exporte mais do que o volume recorde, de 2023, de 102 milhões de toneladas. A Agroconsult aposta em 106 a 108 milhões de toneladas de soja, esmagando internamente 57 a 58 milhões de toneladas e estoques de 5 a 6 milhões de toneladas.

**SAFRA 25/26** - Na safra 2025/26 o Brasil deve aumentar em 500 mil hectares a área de plantio de soja, podendo resultar em uma produção ainda maior do que a deste ano, se o clima for normal, o mesmo ocorrendo na Argentina e Paraguai, produzindo mais soja mundialmente do que o consumo, aponta o relatório da consultoria. A boa notícia é que os EUA devem reduzir

# KWS agora é **SUPRA SEMENTES**



Uma nova **MARCA**  
para **GRANDES RESULTADOS.**



[suprasementes.com.br](http://suprasementes.com.br)  
[@suprasementes](https://www.instagram.com/suprasementes)

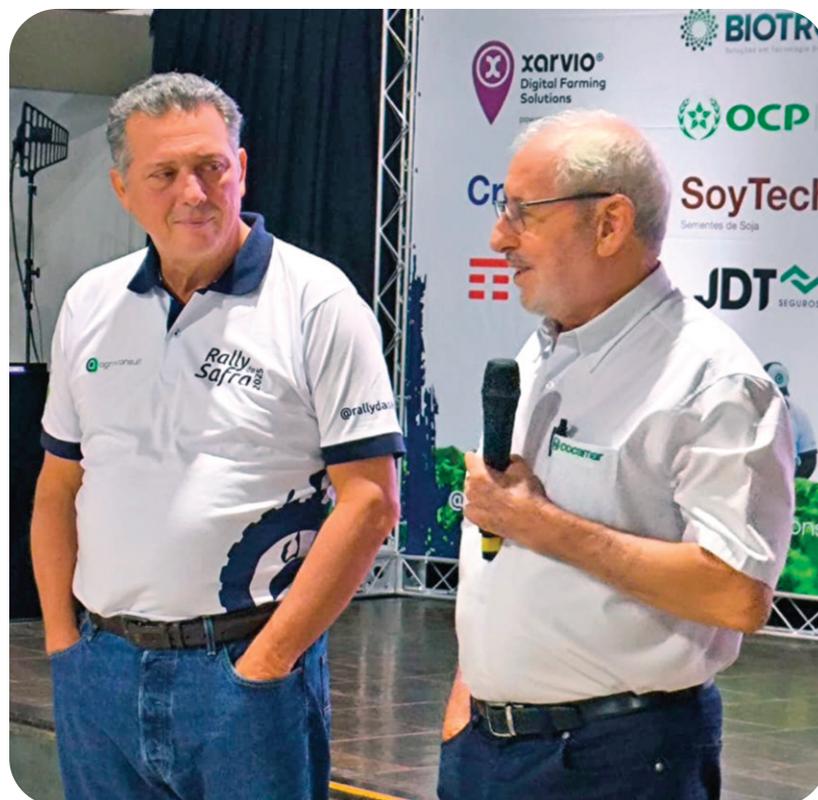
**Supra**  
Sementes

▶▶ área plantada em 5% a 6%, cerca de 2 milhões de hectares a menos, já que está mais vantajoso plantar milho lá, comentou André Pessoa.

**MILHO** - Em maio e junho as equipes do Rally da Safra reiniciam o trabalho percorrendo as lavouras de milho segunda safra. O que era incerteza climática no Brasil Central, com relação ao milho, não é mais, apontou André Pessoa. Abril registrou bom volume de chuva e maio promete também e a expectativa é de uma boa safra de milho, com aumento expressivo na área de plantio. A produção pode chegar a 109 milhões de toneladas, estimou

o especialista, que junto com as 27 milhões de toneladas do milho verão somarão 136 milhões de toneladas para uma previsão de consumo de 100 milhões de toneladas. O crescimento da demanda é amparado pelo mercado de etanol de milho, que pode absorver 22 milhões de toneladas de milho, chegando a 35 milhões nos próximos anos.

**André Pessoa e Luiz Lourenço na apresentação dos resultados do Rally da Safra**



## Mercado incerto demanda cautela

Os mercados de soja e milho estão sob efeito das mudanças geopolíticas. Nesta guerra comercial entre Estados Unidos e China, André Pessoa diz que o Brasil é ganhador, mas, ressaltou que é importante entender o contexto e como pode afetar o mercado agrícola. Mesmo com as perspectivas positivas geradas para o Brasil com a guerra comercial, André Pessoa acredita que no longo prazo devem prevalecer os fundamentos do mercado – oferta e demanda – e este ano já é o terceiro em que há maior produção mundial do que consumo, aumentando os estoques mundiais de soja.

**PRODUÇÃO E CONSUMO** - As altas do câmbio e do prêmio deram uma ideia errada de estabilidade de preços, mas, há muitas variáveis importantes na formação destes, que estão mudando muito, e não há nenhuma garantia de que os preços permaneçam neste patamar. No mundo devem ser consumidas 406 milhões de toneladas das 423 milhões produzidas. Já são três anos consecuti-

vos com produção maior do que consumo, com estoques de 16, 16 e oito milhões nos últimos três anos. Sem a guerra comercial, a tendência de preços em Chicago seria de baixa, alertou André Pessoa.

**ACORDO** - O especialista comentou que, diferente de 2018, desta vez a China se preparou muito bem para a guerra comercial, formando estoques antecipadamente e que só haveria reflexos positivos realmente na safra 2025/26 se não houvesse um acordo entre os dois países até lá. Na safra 2018/19, os EUA e China acabaram fechando um acordo com grandes volumes de compras pela China e que só não foi cumprido por conta da pandemia do coronavírus, “senão o Brasil poderia ter perdido muito na época”, ressaltou o especialista. O objetivo do Trump sempre foi negociar, acrescentou, mas, nas condições dele. Como pegou a China preparada, agora terá que lidar com o custo interno e político.

**PARCELADA** - A orientação de

André Pessoa é para que os produtores rurais aproveitem as boas oportunidades e comercializem sua produção de soja de forma parcelada ao longo do ano, já que o mercado apresenta muitas incertezas.

**MELHOR RENTABILIDADE** - Já no caso do milho, o grão deve apresentar uma rentabilidade melhor do que a da soja, uma vez que o mercado interno, devido à alta demanda, tem apre-

sentado preços melhores do que no mercado internacional. Cada vez mais o mercado do grão será regionalizado, apontou André Pessoa. Diferente da soja, o milho está com seus estoques em queda no mundo e mesmo com a perspectiva de aumento na safra norte-americana, a expectativa é de que os preços não caiam. Devido à pressão da indústria do etanol, a região do cerrado já está com mais de 50% da segunda safra comercializada.



# Yoorin:

Yoorin®  
Fertilizantes

a força que impulsiona  
a sua produtividade.

Quem produz sabe que **produtividade**  
e **rentabilidade** começam no solo.

A Yoorin, empresa 100% brasileira,  
entrega soluções **sustentáveis** e  
exclusivas de **nutrição**, garantindo  
um crescimento mais forte,  
**produtivo** e **saudável** para  
o campo.

**Yoorin: Mais produtividade,  
mais lucratividade,  
mais sustentabilidade,  
mais futuro para o seu negócio.**

**Conheça  
nossas soluções.**



 [www.yoorin.com.br](http://www.yoorin.com.br)

 [@oorinfertilizantes](https://www.instagram.com/oorinfertilizantes)



# Cocamar retoma o Programa Cooperjovem

O objetivo é capacitar professores, técnicos das secretarias municipais de educação e das cooperativas para trabalharem com ações elaboradas



**S**er um educador cooperativista abre portas. Na ideia de que, se desejamos educando cooperadores, precisamos de educadores cooperativistas. Só se ensina o que se vive”, comentou o professor Renato Munhoz da Escola Social Marista Irmão Acácio de Londrina (PR), sobre o Programa Cooperjovem que começa a ser implementado pela Cocamar por meio de um termo de compromisso firmado entre a cooperativa, o Serviço Social de Aprendizagem do Cooperativismo (Sescoop-PR) e a escola. A iniciativa é direcionada a 104 alunos de 6º e 7º anos que terão acesso, ao longo de 2025, à metodologia. Para isso, foi promovida a formação de dez professores e da equipe pedagógica.

**SOLIDÁRIO** - Professor de Ensino Religioso e História, Munhoz destacou que “resgatar valores como a cooperação no ambiente escolar, contribui para um ambiente mais colaborativo e solidário”. E sobre a expectativa de resultados com as primeiras turmas, ele disse



acreditar que “a escola cria um ambiente onde os valores que desejamos vivenciar poderão somar ao Cooperjovem como uma ferramenta poderosa de disseminação dos valores maristas”. O Programa tem como objetivo capacitar professores, técnicos das secretarias municipais de educação e das cooperativas para trabalharem

com ações elaboradas segundo diretrizes nacionais, cujos eixos temáticos incluem Educação Ambiental, Empreendedora, Cooperativista e Financeira, promovendo a cultura da cooperação e do cooperativismo.

**COOPERJOGO** - Sua realização atende aos princípios 5º e 7º do cooperativismo, que são Educação, Formação e Informação, e Interesse pela Comunidade. Ao mesmo tempo, em seus objetivos de governança ESG, pretende contribuir para erradicar o trabalho infantil, promover diversidade e equidade, oferecer treinamento e educação, e atender as comunidades locais. Todo este processo é desenvolvido por meio da aplicação de métodos lúdicos como o Cooperjogo.

**NO PARANÁ** - Em 2024, o Cooperjovem contou com a

atuação de 2.800 professores em 220 escolas do Paraná, alcançando mais de 28 mil estudantes do 1º ao 9º ano do ensino fundamental em 60 municípios do estado. Com o apoio de 22 cooperativas e a dedicação de agentes de desenvolvimento humano, a capilaridade do programa cresce. O SESCOOP atua na área de educação e desenvolvimento do cooperativismo no Brasil, apoiando e fomentando a formação continuada de cooperados, funcionários, lideranças e demais públicos ligados ao setor. Em 2005, a Cocamar firmou parceria com o SESCOOP para a formação de multiplicadores do Programa e, no ano seguinte, as instituições parceiras começaram a receber a metodologia. Capacitação que se estendeu até 2019 e agora, após seis anos, está sendo retomada pela Cocamar.



## PLANEJAMENTO PATRIMONIAL E SUCESSÓRIO

### HOLDING FAMILIAR / RURAL

- Governança familiar
- Gestão de negócio/atividade
- Planejamento tributário adequado
- Revisão e/ou elaboração de contratos especiais do agronegócio
- Implementação de técnicas e estratégias de proteção patrimonial
- Viabilidade e constituição de estruturas societárias e sucessórias (holding)

Consulte-nos sem compromisso



Aponte a câmera e acesse o site



+20 anos de experiência

R\$ 700M+ em Patrimônios Protegidos

  @paulokidoconsultor

 (44) 99155-2526

 Av. Duque Caxias, 882, Torre II, 7º Andar, Sala 708 – Edifício New Tower Plaza.



**JOSÉ GRANADO**  
IMÓVEIS

## Sua confiança é nossa responsabilidade

Atuando no ramo de acessória imobiliária desde 1986 com vasta experiência em venda, locação, avaliação e administração de imóveis comerciais e residenciais em Maringá e região.

**Consulte nossos serviços sem compromisso**

Atendimento  
 (44) **3354-3353**

Plantão de vendas  
(44) **99867-2227** 

 [jg@josegranadoimoveis.com.br](mailto:jg@josegranadoimoveis.com.br)

   @josegranadoimoveis.com.br

Rua Octávio Periotto, 215  
 Maringá-PR



# O Agro Conecta na Expoingá 2025

**Cocamar participa de Prova de Ganho de Peso e com amplo estande onde recepciona produtores e o público em geral para uma variada programação**

**R**ealizada de 8 a 18 de maio, a 51ª Expoingá, no Parque Internacional de Exposições Francisco Feio Ribeiro, em Maringá, conta com ampla programação e as novidades mais recentes dos segmentos do agronegócio, indústria, comércio, serviços, gastronomia e entretenimento e dois dias de entrada gratuita. Com o tema "O Agro Conecta", destacando o papel transformador do agronegócio, a Expoingá 2025 será o grande ponto de encontro de conexões, evidenciando que o agro vai além da produção: é transformação, consolidando sua posição como uma das maiores e mais importantes feiras agropecuárias de categoria mista do País.

**PROJEÇÃO** - A projeção é que os negócios gerados e prospecta-

dos na feira se aproximem do R\$ 1,1 bilhão, o número de visitantes fique acima de 516 mil pessoas, 4.720 bovinos, 1.108 expositores, gerando mais de 10,8 mil empregos direto e indiretamente, movimentando o turismo e contribuindo com a economia da região.

**ATRAÇÕES** - Na Expoingá estão concentrados equipamentos, insumos e tecnologias modernas, instituições bancárias, e oportunidades de grandes negócios em várias áreas. No segmento da pecuária, a feira conta com diferentes raças de bovinos, além de equinos e ovinos e a realização de leilões. Tem ainda shows artísticos e eventos técnicos voltados ao produtor rural, técnicos, estudantes e o público em geral, com destaque para 7 Encontro



de Mulheres que fazem a diferença no Agronegócio Brasileiro e o 6 Fórum Brasileiro de Integração Lavoura, Pecuária e Floresta. Outro destaque, já em seu terceiro ano, é a Prova de Ganho de Peso, promovida pela Sociedade Rural de Maringá com o apoio da Cocamar, que é sempre destaque na feira, com um amplo estande onde recepciona produtores e o público em geral para uma variada programação.

**GANHO DE PESO** - Conforme explica o zootecnista Luis Henrique Pangoni, da cooperativa, são 30 touros Puros de Origem (PO) da raça Nelore, com idade entre

16 e 20 meses. Pertencente a 7 pecuaristas, o lote está sendo submetido durante 90 dias – 15 de adaptação de 75 dias de prova –, já no Parque Internacional de Exposições Francisco Feio Ribeiro, a uma mesma dieta em sistema de confinamento, composta por silagem de milho e ração fornecida pela Cocamar. Os animais entraram com peso médio de 450 quilos cada e a previsão é que adquiram acima de 1,5 quilo por dia. "Após os 90 dias, os melhores touros vão ser conhecidos a partir de critérios como ganho de peso e as avaliações morfológicas de cada animal", explica Pangoni.

## Cocamar recepciona 4,3 mil visitantes na Expolondrina

Participar das edições da ExpoLondrina – considerada a maior exposição agropecuária do país, cuja 63ª edição foi realizada de 4 a 13/4, no Parque Governador Ney Braga em Londrina –, tem sido uma experiência muito positiva para a Cocamar, conforme avalia a gerente executiva de Marketing e Comunicação da cooperativa, Vânia Almeida. Em seu amplo estande, a Cocamar recepcionou 4,3 mil visitantes, entre cooperados e seus familiares, produtores de diversos segmentos, autoridades, lideranças setoriais e o público em geral.

**DESTAQUES** - Além de, tradi-

cionalmente, disponibilizar insumos e equipamentos em condições especiais de negociação durante o período da feira, o espaço possibilitou que apreciadores pudessem adquirir cortes especiais de carne bovina de animais precoces oriundos do programa mantido pela Cocamar, itens da linha de varejo, como cafés, óleos vegetais, farinha de trigo, bebidas à base de soja, néctares de frutas e molhos (maioneses, catchup e mostarda), e acessórios de estilo country.

**PROGRAMAÇÃO** - Ao longo da programação, grupos de cooperados foram convidados a

participar de palestras sobre diversos temas, entre as quais o atual momento e as perspectivas do mercado de commodities, e o próprio programa de carne precoce que visa aprimorar essa atividade para acessar um exigente nicho de consumidores. Não faltaram surpresas, também. Em alguns dias, o público – principalmente o infantil – foi recepcionado pelo Tinbot, o simpático robô, com o qual interagiu. E, em anexo ao estande, os visitantes puderam conhecer as novidades tecnológicas apresentadas pela Cocamar Máquinas, concessionária John Deere.

**ESTAR JUNTO** - "A ExpoLondrina é uma exposição completa e de alta qualidade. Associar a marca Cocamar ao evento significa estar junto com os cooperados nesse importante momento de difusão de conhecimento e entretenimento do agronegócio", destacou Vânia. A Cocamar começou a atuar em Londrina e em dezenas de municípios do norte do estado em 2010 e, desde então, tornou-se uma presença assídua nas edições da feira, evento no qual vislumbra também a oportunidade de estreitar relacionamento com a comunidade e impulsionar os seus negócios.

EFICIÊNCIA ATÉ

90%\*

ZEUS NÃO É PROMESSA,  
É RESULTADO!



impulsa

Máximo controle contra  
os percevejos da soja.



Acesse o QR Code e  
veja a eficiência de Zeus.

\* Resultados comprovados nas principais instituições de pesquisa e consultorias.

**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

Zeus

**IHARA**  
Agricultura  
é a nossa vida

# Lançamentos e novidades na John Deere Space

**Realizado em Campinas, evento trouxe tecnologia, inovação e sustentabilidade para os setores agrícola, florestal e de construção**

Com a participação de profissionais e clientes da concessionária Cocamar Máquinas, a John Deere promoveu entre os dias 31 de março a 4 de abril em Campinas, ao lado do Aeroporto de Viracopos, o John Deere Space, um evento de âmbito nacional que combinou tecnologia, inovação e sustentabilidade. Um verdadeiro show de máquinas, em que a área do evento, de 40 mil metros quadrados, foi quatro vezes maior, para se ter ideia, que o estande da companhia na Agrishow, vitrine onde a companhia expõe tradicionalmente as suas novidades.

**LANÇAMENTOS** - Na ocasião, foram apresentados 15 lançamentos em tratores, plantadeiras, pulverizadores e colheitadeiras, além de inovações para os mercados de pecuária, cana-de-açúcar, construção e florestal. Em paralelo, aconteceu a Expo Latin America, dedicada à área de pós-vendas. De acordo com a John Deere, o evento reforçou a estratégia da empresa de ir além das máquinas novas e investir também em softwares e soluções que possam ser embarcados nos equipamentos já existentes. Veja box com os detalhes das novas plantadeiras e colheitadeiras.

**CONECTIVIDADE** - Entre os destaques, estão a solução de conectividade via satélite JDLink Boost e pacotes de atualização para equipamentos de gerações anteriores, além de inovações específicas para a cultura

da cana-de-açúcar. No evento, a John Deere anunciou a comercialização no Brasil do JDLink Boost, tecnologia desenvolvida para superar desafios de conectividade em áreas rurais. A tecnologia utiliza a rede Starlink, da SpaceX, para garantir comunicação contínua entre os equipamentos agrícolas.

**EXPECTATIVA** - A expectativa da empresa é conectar 1,5 milhão de máquinas até 2026, um aumento significativo em relação às 775 mil já conectadas. A solução coleta dados operacionais e agrônômicos das máquinas, enviando essas informações para a nuvem, o que possibilita ao produtor tomar decisões em tempo real.

**CANA-DE-AÇÚCAR** - Outro lançamento foi o pacote de tecnologias voltadas para o setor de cana-de-açúcar. O controle de tráfego foi aprimorado com a combinação de três soluções: Direcionamento Passivo de Implemento (ATIG), Autopath e Sincronismo de Máquina (Machine Sync). Essas inovações visam otimizar a precisão das operações no campo, como o plantio, a pulverização e a colheita. Conforme a empresa, o uso dessas tecnologias reduz danos ao solo e à soqueira, além de melhorar a eficiência e a produtividade da cultura.

**UPGRADES** - A John Deere apresentou ainda o "Precision Upgrades", pacote que possibilita a atualização de equipa-



mentos antigos e de outras marcas com tecnologias de ponta. As atualizações incluem sistemas para melhorar a precisão no plantio e na pulverização, como o MaxEmerge 5e e o See & Spray Select. Esta última tecnologia permite a identificação de plantas invasoras, com pulverização apenas no local, o que resulta em uma redução de até 90% no uso de herbicidas, promovendo ganhos sustentáveis e econômicos.

**INVESTIMENTO** - "Desbloquear o potencial tecnológico do campo, por meio da conectividade rural e da agricultura de precisão, é ponto decisivo para o desenvolvimento socioeconômico do país. Sendo assim, em 2024, a John Deere investiu cerca de R\$ 180 milhões na construção do primeiro centro de desenvolvi-

mento e testes para a agricultura tropical do mundo, para que seus produtos sejam concebidos e testados em território brasileiro, considerando todas as variáveis", explicou Antonio Carrere, presidente da John Deere Brasil e vice-presidente de vendas e marketing da John Deere para a América Latina.

**COMPETITIVIDADE** - O superintendente da Cocamar Máquinas, Arquimedes Alexandrino, disse que o John Deere Space contribuiu para reforçar ainda mais a imagem da marca no país, onde sua liderança está consolidada há muitos anos. "Nossos clientes ficaram muito bem impressionados com as soluções apresentadas que visam a manter a competitividade do agronegócio brasileiro", declarou.

# As novas plantadeiras e colheitadeiras

As plantadeiras PL1200 foram desenvolvidas com o objetivo de atender às necessidades dos diferentes mercados de produtores de grãos, incluindo a agricultura familiar. Segundo a empresa, esses equipamentos oferecem 15% mais desempenho operacional, 30% mais autonomia de fertilizantes e redução de 44% no tempo de abastecimento da caixa central de sementes. São máquinas de simples manejo, garantindo facilidade e agilidade no trabalho, pronta para oferecer as tecnologias John Deere ao operador.

**DIFERENCIAIS** - Os principais diferenciais dos novos equipamentos são a caixa central de sementes, disponível pela primeira vez nas versões menores de plantadeiras, com capacidade de 900 litros e equipada com um sensor de nível de sementes; e a maior capacidade de abastecimento de fertilizantes, sendo capaz de armazenar aproximadamente 170 quilos por linha de produto. Outro diferencial são as molas pneumáticas, que passam a contar com o ajuste de pressão facilitado. O produtor rural faz apenas um ajuste para todas as linhas de plantio, reduzindo em 50 a 78 minutos o tempo de regulagem e garantindo maior estabilidade.

**TECNOLOGIAS** - Além disso, elas vêm preparadas para receber o aplicador de bioinsumos e operar com as soluções John Deere: o SeedStar™ 2, uma tecnologia de monitoramento de plantio, e o RowCommand™, que controla as linhas e evita sobreposição de sementes. As plantadeiras 1200 também contam com um vão livre maior, de 90 milímetros, permitindo um melhor fluxo de palhada, e luzes led para facilitar o trabalho noturno, já que os agricultores



dessas culturas costumam entender a operação até a noite para cumprir a janela de plantio.

**MODELOS** - A nova série está disponível em quatro modelos: a 1207, com sete linhas e espaçamento de 45 centímetros ou 6 linhas de 50 centímetros; 1209, com nove linhas e espaçamento de 45 centímetros ou 8 linhas de 50 centímetros; 1211, com 11 linhas de 45 centímetros, mas podendo ser adaptada para 10 linhas com espaçamento de 50 centímetros ou 6 linhas com espaçamento de 90 centímetros - para o cultivo de amendoim; e 1213, com 13 linhas com espaçamento de 45 centímetros ou 12 linhas de 50 centímetros.

**COLHEITADEIRAS** - As colheitadeiras S5 e S7 apresentam versatilidade e foram projetadas para garantir eficiência, qualidade de colheita e facilidade de operação. Com atualizações na cabine e no design exterior, além de ponteira pivotante para auxiliar no descarregamento, as duas novas séries se destacam por sua tecnologia e inteligência únicas, proporcionando melhorias significativas de desempenho, gerenciamento de resíduos, limpeza, qualidade dos grãos e monitoramento de perdas.

**MUDANÇAS** - A S5 500 conta

com um Sistema de Ajuste Automático ao Terreno (ATA), capaz de oferecer uma redução de perdas de até 50% em situações de subida com uma inclinação de 25 graus de terreno. Além disso, sua cabine foi renovada, oferecendo mais conforto, visibilidade e ergonomia. As escadas de acesso receberam melhorias e um design moderno, que garantem maior conforto e acessibilidade. A colheitadeira ainda conta com a inédita ponteira pivotante, que auxilia na descarga e acomodação dos grãos de maneira mais uniforme, otimizando a logística.

**LANÇAMENTO** - Já a inovadora colheitadeira S7, um dos lançamentos mais aguardados no evento, conta com uma tecnologia preditiva única no mercado, conectividade avançada e um design que potencializa o seu desempenho. Essa máquina foi projetada para maximizar a eficiência, produtividade e qualidade operacional para o produtor.

**AUTOMAÇÃO** - O grande diferencial da Série S7 é a Automação de Colheita, que conta com duas principais tecnologias. Uma delas é a Automação Preditiva de Velocidade: duas câmeras frontais instaladas na cabine mapeiam o terreno até oito metros e meio à frente da plataforma. As imagens são combinadas a informações de satéli-

tes pré-configuradas e são usadas para prever o rendimento da cultura. Assim, a máquina ajusta a velocidade de colheita de acordo com o rendimento 3,6 segundos antes do corte, mantendo a alimentação sempre constante, oferecendo 20% mais produtividade.

**AUTO AJUSTE** - A segunda tecnologia é a Automação das Configurações da Colheita, que utiliza a localização geográfica e o tipo de cultura para as configurações iniciais e depois se baseia nas preferências do usuário para proporcionar até 10% a mais de qualidade de grãos e 10% de redução de perdas. Assim, enquanto a máquina se auto ajusta, o operador ganha tempo na operação e pode se concentrar em tarefas mais importantes, como a logística.

**NOVA FAMÍLIA** - A nova família de colheitadeiras da Série S7 inclui quatro modelos: S7 600: potência nominal de 333 cv/ 249 kW e potência máxima de 367 cv/274 kW; S7 700: potência nominal de 402 cv/300 kW e potência máxima de 460 cv/343 kW; S7 800: potência nominal de 473 cv/353 kW e potência máxima de 540 cv/ 402 kW; e S7 900: potência nominal de 543 cv/405 kW e potência máxima de 617 cv/460 kW.

# Profissionais da Cocamar Máquinas são certificados pelo JD Tech

**Formação compreendeu manutenção dos equipamentos, treinamentos comportamentais e as mais avançadas tecnologias disponíveis nos maquinários**

**D**ez profissionais da concessionária Cocamar Máquinas participaram, ao longo dos últimos 18 meses, de uma completa capacitação oferecida pelo Programa JD Tech, concluído no dia 8 de abril e cujo objetivo é preparar jovens talentos para os desafios do setor agrícola.

**CONTEÚDO** - Entre aulas teóricas e práticas, a formação compreendeu desde a manutenção dos equipamentos e treinamentos comportamentais, até as mais avançadas tecnologias disponíveis nos maquinários. As aulas foram ministradas por instrutores certificados da própria concessionária, sob a chancela de instrutores da John Deere. Ao final, cada aluno recebeu um certificado internacional e se tornou, oficialmente, técnico especializado para atuar na rede da famosa marca.

**PROJETO PILOTO** - Essa iniciativa teve início em junho de 2023, quando a Cocamar Máquinas, interessada no constante aprimoramento de seus profissionais, respondeu prontamente a um desafio apresentado pela John Deere e organizou uma turma para fazer parte do projeto piloto do programa de qualificação, em nível regional. O JD Tech é mantido pela fabricante em toda a sua rede pelo mundo.

**CARREIRA DE SUCESSO** - A especialista em treinamentos da John Deere, Carolina Sobreira



e Souza, participou da cerimônia de encerramento, que contou com a presença, também, de familiares dos formandos. Segundo ela, o programa marca “o início de uma carreira de sucesso para os participantes, após tanto empenho e dedicação. O JD Tech conta com mais de mil alunos em sua base, transformando-os em excelentes técnicos, preparados para atender as demandas dos clientes, com diagnósticos rápidos e assertivos, gerando valor para eles e para o negócio”.

**COMPROMISSO** - O superintendente da Cocamar Máquinas, Arquimedes Alexandrino, enfatiza que a concessionária reafirma seu compromisso com a educação e o desenvolvimento profissional, contri-



buindo para o fortalecimento do setor e a inovação tecnológica: “Os novos técnicos estão prontos para aplicar seus conhecimentos e habilidades, impulsionando a eficiência e a sustentabilidade nas operações agrícolas”. Segundo ele, essa equipe se soma aos 65

colaboradores que atuam como consultores técnicos e auxiliares mecânicos, igualmente qualificados pela John Deere e que passam, rotineiramente, por novos treinamentos, utilizando o que há de mais avançado em ferramentas e recursos técnicos.

# Experiência transformadora no Japão

Viagem técnico-cultural, a convite da IHARA, aproximou cooperativas brasileiras das inovações agrícolas japonesas e fortaleceu parcerias

Entre os dias 3 e 12 de abril, a Cocamar integrou a comitiva especial promovida pela IHARA no programa Across The Seas, em uma jornada técnico-cultural ao Japão - referência mundial em inovação no agronegócio. A viagem reuniu cooperativas e clientes para uma imersão no universo da pesquisa e inovação, promovendo troca de conhecimento, fortalecimento de parcerias e ampliação da visão de futuro para o agronegócio brasileiro.

**VISITAS** - Representada pelo presidente, Divanir Higino, a Co-

comar participou de visitas a centros de pesquisa e desenvolvimento dos acionistas da IHARA, que trabalham com moléculas inéditas no Brasil e a Zen-noh, maior cooperativa agrícola do mundo, além de reuniões estratégicas com empresas de P&D acionistas da IHARA.

**DESTAQUE** - A Cocamar, reconhecida por sua atuação inovadora, se destacou entre os participantes, reafirmando seu compromisso com a modernização do campo e a geração de valor para seus cooperados. "Participamos de várias reuniões de trabalho com contro-



ladores da IHARA e a viagem foi uma oportunidade, também, para estreitar relações estratégicas com importantes cooperativas brasileiras, usando como referência a cultura e as tradições japonesas. Além disso, visitamos locais que expressam a realidade empresarial e social japonesa", afirmou Higino.

**INOVAÇÃO** - Mais do que uma missão empresarial, a viagem também foi uma verdadeira experiência cultural. "O Across The

Seas foi idealizado para proporcionar que nossos clientes possam conhecer o berço de toda inovação de tecnologia da IHARA, além de promover uma vivência cultural transformadora, capaz de estreitar relacionamentos e inspirar novas ideias para o agronegócio brasileiro. A presença da Cocamar reforça nossa parceria de longa data e o alinhamento de propósitos entre nossas instituições", destacou o diretor de Marketing da IHARA, Rodrigo Lima.

## Qualidade e eficiência com o melhor custo benefício.



É mais que top, é GTO GBR.

# Emissões sob controle geram sustentabilidade

Além de aprimorar suas unidades no âmbito socioambiental, Cocamar atende às demandas das comunidades vizinhas aos centros de recepção e beneficiamento de grãos

**E**m sua busca contínua por práticas sustentáveis e a responsabilidade ambiental, a Cocamar, desde sempre, tem adotado medidas eficazes para monitorar e mitigar os impactos ambientais, além de realizar investimentos significativos em captação atmosférica, removendo substâncias poluentes do ar, gases, partículas ou outros contaminantes, com o objetivo de reduzir a poluição atmosférica e seus impactos na saúde humana e no meio ambiente. Com isso, além de aprimorar suas unidades no âmbito socioambiental, atende às demandas das comunidades vizinhas aos centros de recepção e beneficiamento de grãos, afirma Osmar Valderrama, coordenador de operações com produtos.

**AMBIENTE** - O controle de emissões é realizado na Cocamar observando os limites determinados pelos órgãos ambientais responsáveis. Quando

os números apontam “anomalias”, planos de ação são colocados em prática nas áreas de operação para solucionar a não conformidade. Os indicadores monitorados tratam das emissões atmosféricas das caldeiras e cogeração, da fábrica de rações, resíduos vegetais, máquina e torrefação de café e monitoram o entorno das unidades beneficiadoras de grãos.

**INVESTIMENTOS** - Considerando só os últimos três anos, foram destinados recursos expressivos para essas melhorias – R\$ 12.450,00, e para 2025, a projeção é investir R\$ 3.500.000,00. Esses investimentos têm foco na mitigação de impactos ambientais por meio do monitoramento dos principais equipamentos emissores de partículas, incluindo secadores de grãos, tombadores e máquinas de beneficiamento. A partir dessa análise, são adquiridos equipamentos que melhor se adaptam às necessidades de cada unidade,



sempre com fornecedores homologados.

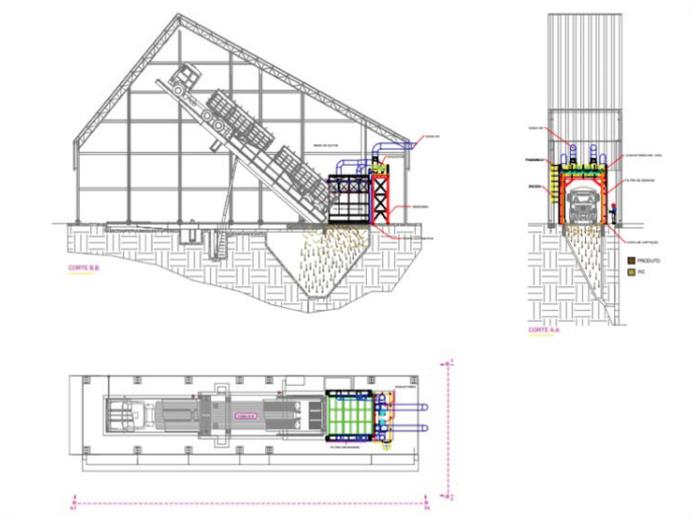
**MELHORIAS** - As melhorias englobam sistemas de captação nos exaustores dos secadores e moegas dos tombadores, enclausuramento das moegas com portões para contenção de particulados, sistemas de filtragem nas máquinas de beneficiamento por meio de filtros de manga e construção de armazéns de alvenaria para acondicionamento temporário de subprodutos.

**AÇÕES ADICIONAIS** - Além dessas medidas, a Cocamar tem implementado ações adicionais para reduzir ainda mais as emissões de partículas, como instalação de centralizadores de fluxo nos pontos de embarque e transilagem, evitando dispersão de particulados durante a movimentação dos grãos; construção de barreiras verdes dentro das unidades

para contenção de pequenas partículas e uso de equipamentos e equipes especializadas na umidificação dos pátios com polímero, minimizando impactos ambientais e garantindo conformidade com a legislação vigente.

**SUSTENTABILIDADE** - “Com essas iniciativas, a Cocamar reafirma seu compromisso com a sustentabilidade e o respeito às comunidades próximas, buscando soluções tecnológicas inovadoras para reduzir impactos e promover um ambiente mais equilibrado”, ressalta Osmar Valderrama.

**PLANO DE AÇÃO** - Para os próximos anos, novos investimentos estão sendo programados. Para isso, diversos estudos estão sendo desenvolvidos e um plano de ação mais abrangente está sendo construído juntamente com Departamento Ambiental



# Sicredi Dexis financia energia solar

**As condições são acessíveis com pagamentos que podem chegar a até dez anos, carência de até três anos e taxas de juros entre 3% e 10,5% ao ano**

**A** Sicredi Dexis tem reforçado seu compromisso com a sustentabilidade e a inovação no meio rural ao disponibilizar linhas de financiamento específicas para a implantação de sistemas de energia solar. A iniciativa atende tanto produtores rurais pessoas físicas quanto jurídicas, desde que estejam habilitados para operar com crédito rural e utilizem o sistema para suprir exclusivamente as demandas energéticas de suas atividades agropecuárias.

**PRAZOS** - Com prazos de pagamento que podem chegar a até dez anos e carência de até

três anos, os financiamentos variam conforme o perfil do produtor (pequeno, médio ou grande) e a linha de crédito utilizada. As taxas de juros, quando subsidiadas, oscilam entre 3% e 10,5% ao ano. Há também a possibilidade de contratação com recursos próprios da cooperativa, com taxas ajustadas ao perfil do associado.

**SUSTENTABILIDADE** - A energia solar tem se mostrado uma solução eficiente para o campo. "O financiamento de sistemas fotovoltaicos representa não só uma economia significativa a longo prazo, mas um passo importante na ado-

ção de práticas sustentáveis na propriedade rural", afirma o assessor de negócio agro da Sicredi Dexis, Régis Fernando Marangoni.

**PROJETO** - O processo exige apresentação de projeto técnico e orçamento detalhado, além da documentação conforme o Manual de Crédito Rural (MCR). O crédito pode incluir a aquisição e instalação dos equipamentos, desde que todos os custos estejam devidamente comprovados. Ainda segundo Marangoni, "o produtor tem liberdade para escolher o fornecedor, desde que este atenda às exigências do financiamento".

**BENEFÍCIOS** - Projetos sustentáveis como energia solar podem contar com benefícios adicionais, como os oferecidos pelo Banco do Agricultor Paranaense, desde que o produtor se enquadre nos critérios definidos.

**COMO FAZER** - A Sicredi também possui linhas de crédito comercial para financiar sistemas de energia solar, as quais produtores rurais também podem acessar. Os interessados devem procurar uma agência da Sicredi Dexis para avaliação do perfil, orientação sobre a linha mais adequada, além de apoio técnico durante todo o processo.



# Novos Cooperados do mês

UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO	UNIDADE	COOPERADO
ÁGUA BOA - MT	Agropecuária 3G Ltda	IPORÃ	Roberto Kimio Kobayashi Thomaz Paulin	ROLÂNDIA	Guarani Agropecuária Ltda Olivia de Paula Kirsch Pitanga Agropecuária Ltda Terra Roxa Agropecuária Ltda Eduardo Leonardi
ALTÔNIA	Marcos Vinicius Cracco	ITAÍ - SP	Anderson Camargo Érica Marta Ferreira Fernando Claudio Rocha Neto	SANTA CECÍLIA DO PAVÃO	Diego Borazio Procencio
ANDIRÁ	Aluizio Aparecido Dutra Guilherme Augusto Del Padre Paulo Ronivaldo Nardoni	ITAPEVA - SP	Luiz Eduardo de Moraes Branco Murilo Henrique Macedo Sidney Veloso de Oliveira	SANTA FÉ	Ciro Jose Abu Ghattas Zampieri Fabiana Batista dos Santos Jocimar Langirolami Tadeu Amin Abu Ghattas Zampieri
ARAPONGAS	Agropecuária Tanferri Ltda	JAGUAPITÃ	Bruno Henrique Fornasieri	SANTA ISABEL DO IVAÍ	Olivia Ramilde
ASSAÍ	Maria de Lourdes Pellizzer	JAPURÁ	Edson Precinotto Ediomara Aleotti Edneia Aleotti Nascimento Edson Aleotti	SÃO JERÔNIMO DA SERRA	Edson Leolino de Souza Genevaldo Aparecido Matias Crabi
ASTORGA	Luana Takata Gomes	LOBATO	Ionice Bulgarelli Odirley Amaro Francisco Manoel Woitas	SÃO JORGE DO IVAÍ	Elza Trabuco Minali Janaina Rodrigues Alves João Vinicius Scalabrin Panacho Josiana Rodrigues Andryelle Hidalgo Ferreira Pauro
BURI - SP	Giovane Felipe Fiuza Jonas Quintino Lidia Aparecida de Almeida Souto Luis Fernando Antônio Soares	MARINGÁ	Agatha Tatiane Correa Celiani Aparecida Bolzon	SÃO SEBASTIÃO DA AMOREIRA	David Nunes de Araújo
CAMBÉ	Keipnson Edgar Domingos Razente	NOVA LONDRINA	Agerico João Carneiro Kravutschk Marcos Massahiro Onishi Paulo Roberto Carrascoza de Menezes Regia de M Prata M Vieira Severo	SERRINHA	João Gimenes Xavier Maria Xavier Alvares Nogueira
CENTENÁRIO DO SUL	José Vanderlei Murro	PARANAÍ	Eduardo José Rigoni Danielle Goncalves Teixeira	TAPIRA	Carlos Alexandre Pissoli Gonsalves
CHAPADÃO DO SUL - MS	Janaina Ferreira Antoniassi Elastico	PITANGUEIRAS	Elenice Mayumi Iawoka Takahashi	TERRA RICA	William Gimenes Azoia
CIANORTE	Fátima Perez Patricio Jeverson Mario Lanza	PRESIDENTE PRUDENTE - SP	Antônio Gonçalves Paulino Maria Augusta Ramos Amorim Azulini Selma Aparecida de Oliveira	UMUARAMA	Gildo Lourenco Santana Júlio Marin Filho
CRUZÁLIA - SP	Marisa Di Schiavi	QUERÊNCIA DO NORTE	Walkiria Rosangela Baliski Sturion		
CRUZEIRO DO OESTE	Santa Maria Participações e Agropecuária Ltda				
DOURADINA	Misael Alves da Silva				
FLORAÍ	Eugênio Carlos Pedrone Nilda Vicentin Pedrone				
IGUARAÇÚ	Ana Cristina da Costa Duarte				

RECICLAR É PRECISO

INIPAR

EMPRESA AMIGA DO MEIO AMBIENTE



CATRAÇAS • MÁQUINAS DE ESTICAR ARAME  
DOBRADIÇAS • CORREDIÇAS • TRINCOS  
FERRAMENTAS • E MUITO MAIS

Rua Pion. Victório Marcon. 466  
MARINGÁ • PARANÁ • BRASIL  
☎ 44 3027-2288 📞 0800 602 2288

www.cinfer.com.br  
@cinferoficial  
/cinferoficial

Do campo até o destino  
Sua carga sempre nas  
melhores rotas



A GRANEL - ENSACADO - CARGA FRACIONADA - COMBUSTÍVEIS - BIOMASSA

(44) 3218-3600  
0800 704 4798

**cocamar**  
TRANSPORTES

## MEMÓRIA

# O que fazemos em vida, ecoa pela eternidade

Em memória daqueles que deixaram seu legado na história da Cocamar, falecidos entre 21/03/2025 e 20/04/2025

### Rosa Nercy Menoli Razente

\* 27/06/1940 †22/03/2025  
Unidade: Cambé  
Data de admissão: 24/08/2010

### Natal Aparecido Fenato

\* 14/02/1962 †23/03/2025  
Unidade: Umuarama  
Data de admissão: 09/11/1989

### Walter Hypoliet Maria Van de Vijver

\* 24/03/1942 †24/03/2025  
Unidade: Campo Grande - MS  
Data de admissão: 24/01/2025

### Guilherme Lipinski

\* 24/08/1944 †25/03/2025  
Unidade: Rolândia  
Data de admissão: 13/08/2010

### Uilzo Félix Pessoa

\* 12/08/1959 †26/03/2025  
Unidade: Assaí  
Data de admissão: 29/07/2010

### Ademar Pessutti

\* 19/01/1943 †26/03/2025  
Unidade: Floresta  
Data de admissão: 29/02/1984

### Nivaldo Trettene

\* 13/04/1943 †30/03/2025  
Unidade: Sabaudia  
Data de admissão: 07/07/2010

### Clóvis Bertrani

\* 18/10/1975 †06/04/2025  
Unidade: Assaí  
Data de admissão: 27/05/2020

### Carlos Noboru Yoshida

\* 11/11/1951 †06/04/2025  
Unidade: São Jorge do Ivaí  
Data de admissão: 10/11/1983

### Teresa Luiza M. Ribeiro

\* 22/10/1960 †07/04/2025  
Unidade: Jussara  
Data de admissão: 20/07/2017

### Gines Sanches Peres

\* 25/05/1942 †12/04/2025  
Unidade: Ourizona  
Data de admissão: 24/08/1983

### Dorival Rodrigues

\* 06/02/1949 †13/04/2025  
Unidade: Cambé  
Data de admissão: 16/08/2010



cocamarcooperativa cocamar.com.br



## Piscicultura PIRACEMA

Produção de Alevinos (44) **3263-4445**  
**99914-4445**

**CRIAR PEIXES É NOSSA PAIXÃO**

Venda de Alevinos cultivados e nativos, Filé de Tilápia, Aeradores, Acessórios, temos tudo o que você precisa para a criação de peixe. O melhor Filé de Tilápia fresco da região.

Av. Kakogawa - 2306 - Jardim Cidade Campo - Maringá - PR

## LEILÕES JUDICIAIS DE FAZENDAS NO BRASIL!

1.123ha,	CRISTALINA/GO	R\$ 45.676.000,00
388ha,	TRÊS LAGOAS/MS	R\$ 6.417.000,00
713ha,	SÃO RAIMUNDO MANGABEIRAS/MA	R\$ 4.283.000,00
132ha,	ABREULÂNDIA/TO	R\$ 1.372.500,00
256ha,	TEÓFILO OTONI/MG	R\$ 1.250.000,00



LEILÕES JUDICIAIS COM.BR

Centenas de fazendas leiloadas, temos essas e outras MELHORES que essas!

LEILÕESJUDICIAIS.COM.BR

# Classificados

## Máquinas



**VENDO COLHEITADEIRA** Massey Fergusson 56-50, não cabinado, ano 1985-B, em bom estado de conservação, revisão em dia, lataria, mecânica e com pneus bons, acompanha uma Espigadeira 4 linhas original da Massey Fergusson ano 1993. Valor: R\$ 40.000,00. Contato com Gilmar pelo fone 44 99135-2934 (Vivo) ou 45 99929-1270 (Tim).

**VENDO** Trator Massey Ferguson 235, ano 1980, valor R\$ 35.000,00, tratar com Ari Bagatim no fone (43) 99135-3659.

## Equipamentos



**PULVERIZADOR DE LARANJA**, (BERTÔ), Modelo Ômega, 2.000 litros, - Cambé/PR. Tratar com 43 99936-0601 ou 99936-0877.

**ESPARRAMADOR ICOMAGRI** no valor de R\$ 10.000,00 e um **PULVERIZADOR JACTO** 600 Litros no valor de R\$ 15.000,00. Tratar com Vanderley Sanches 043 99616-8515.

**PULVERIZADOR**, Jacto Columbia, Modelo Ad18, ano 2003, Valor a combinar, Tratar pelo fone 43 99180-0173 com Rodrigo.

**PLANTADEIRA** Fabricante Plant Center - Terraçu-S 13000 Premier - com Titanium 13 linhas, valor pedido R\$ 300.000,00. Contato pelo fone (44) 99977 1125, falar com Marcos Antonio Fanhani.

**PULVERIZADOR** Eco Ranger da Kuhn, ano 2020, 18 metros de barra e comando elétrico na abertura de barra e na água, no valor de R\$ 105 mil, e uma

**PLANTADEIRA BALDAN**, nove linhas, com botinha e disco duplo no adubo, ano 1999/2000, único dono, perfeitas condições. R\$ 32 mil. Contato pelo telefone (45) 99924-7933.

**PLANTADEIRA** EcoPlant Center Terraçus 11.000 ano 2012, articulada, pivotada, pipoqueira simples, marcador de linha, sensor semente, abre e fecha 1/2 Plantadeira facção dezarme, disco duplo e **DESCOMPACTADOR** de solo da Marca Panter Terramax Ouro, 05 astes de 65cm entre aste de arrasto, ano 2018. Tratar pelo fone (44) 99973-2248, falar com Alcindo Boatto - Florai - Pr.

**PLANTADEIRA** 11 linhas, Tatu, ano 2009, no valor de R\$ 95.000,00, **TRATOR NEW HOLLAND**, com 320 horas, ano 2019, no valor de R\$ 230.000,00, **BAZUCA** Tatu, ano 2019, no valor de R\$ 60.000,00 e **GRADE** 18/28, ano 2020, no valor de R\$ 52.000,00. Tratar pelo fone (043) 99913-2811, falar com Thomaz Steinbrecher.

**PLANTADEIRA ABUDADEIRA** modelo COP CA MH CSU PM400 S-0913, 9 linhas, ano 20/20 - marca Tatu, no valor de R\$ 300.000,00. Tratar pelo fone (15) 99640-4959, falar com Denise. Massari - Salto de Pirapora / SP.

**PLANTADEIRA** Kuhn pen PG 1200, disco de adubo e facção de adubo, ano 2012, com sensor de semente. Preço a combinar. Tratar pelo fone (44) 99119-5788, falar com o Luiz Palaro.

**EQUIPAMENTOS MANDIOCA - PLANTADEIRA** 2 linhas, Plant Center, Bazuca G2 ano 2021, R\$ 31.800,00; **ROÇADEIRA** frontal, Visanorte, ano 2021, R\$ 19.000,00; **ENXADA/CAPINADEIRA**, rotativa Agrimec Rotacarp R\$ 20.000,00; **MOTO CG** agro, com kit aplicador, sem placa, uso exclusivo no agro, R\$ 4.000,00. Tratar pelo fone (44) 99972-0804, falar com o Fernando Serrano.

## Propriedades



**VENDO CHÁCARA** com 82.764m<sup>2</sup>, na estrada Jurupoca, a 1.500 metros do asfalto, em Umuarama. Possui casa de madeira boa, curral de gado, energia elétrica, rodão d'água, formado de mombaça, 2.000 pés de eucalipto alonado e 7.000 pés de eucalipto. Valor: R\$ 550 mil. Tratar com José Costa, tel. (44) 99927-6678.

**VENDO SÍTIO** com 58,4 alqueire, mais 02 alqueires de reserva legal, totalizando 60,4 alqueires, Sendo: 02 Alqueires com eucaliptos, 16 piquetes, mais 02 praças de alimentação, mangueira, 03 casas, 02 Barracões, Área de lazer, sauna, pomar, toda cercada (cerca arame liso - 06 arames). Tratar com Caroline - Araruna/PR - (44) 3562-1196.

**VENDO SÍTIO** de 7,50 alqueires em Maringá, localizado na estrada Romeira, pagamento com plano lavoura/soja, Valor 3.800 sacas de soja por alqueire, Tratar com (66) 98156 7387 (Tim), (66) 98102 6464 (WhatsApp).

**VENDO PROPRIEDADE** em Jaguapitã-PR, com 35 alqueires de terra roxa, plantado laranja, de porteira fechada. Tratar com João Ricardo Bortolassi, fone (43) 99930-6562.

**VENDO SÍTIO** na estrada do Guerra em Maringá, a 3 km do Jardim Oriental, com 7,5 alqueires. Forma de pagamento: 5.000 sacas de soja por alqueire. Interessados entrar em contato pelo tel. 44 99103-6457, falar com Sérgio. OBS: prazo para comprador que seja cooperado tradicional da Cocamar.

**VENDO FAZENDA** Santa Catarina, em Engenheiro Beltrão (PR), com 118 alqueires, sendo 88 de plantio, com CAR e Georreferenciada, solo entre 45% a 75% argila, com nascente de água, represa com estrutura pronta para pivô instalada com motor e transformador, 3 barracões, 2 casas de funcionários e sede com piscina. Tratar com Ana Paula Gois - (71) 981211221.

## Outros



**VENDO** Casa de alvenaria no centro de Cambé-PR. 230m<sup>2</sup> de área construída em terreno de 588m<sup>2</sup>. Sem permuta. Contato: (44) 3354-5385 / 98856-7334. Tratar com Luciana.

**VENDO** Sobrado com 202,40 m<sup>2</sup>, 3 dormitórios, no Jardim Oásis, em Maringá. Valor de R\$ 600 mil por R\$ 500 mil. Tratar fone 44 991025048.

**VENDO CASA NOVA**, em Floresta, Valor R\$ 160.000,00, Aceita-se troca por imóvel rural. Pagamos a diferença do valor. Tratar c/Denise Kobata 44 99917-0742.

**VENDO CASA** em Mandaguáçu, de material, aprox. 70m<sup>2</sup>, na Rua Geraldo de Jesus Ramalho, 244. Aceita-se caminhão graneleiro no negócio. Valor: R\$ 120.000,00. Tratar 43 99665-6888 ou 43 99619-8884.

**VENDO** Imóvel de dois andares Londrina-PR, com 1260 m<sup>2</sup> de área construída. Possui 7 lojas e 24 salas comerciais. Valor a combinar. Tratar 43 3037-9788 ou 43 99997-2126.

**VENDO** Ford Ranger XLS 2.3, ano/mod: 2008/2009, gasolina 16 v, preta, vidro elétrico, ar condicionado, pneus BF, 3 lugares, 148 mil km. Valor a combinar. Tratar 18 99773-3540 com José Lazaro Tusco.

**VENDO** Belina 4x4, ano 1986, cor dourada, único dono, roda livre, chave geral, direção hidráulica, impecável. Tratar pelo fone 43 3254-3441, com Osvaldo.

**VENDO** Fiat Toro 2019/19, diesel, 4x4, preta, câmbio automático, cabine dupla, com 94 000 km. Valor R\$ 120.000,00. Tratar com Cláudio José de Souza (41) 99159-5297.

**Cooperado, esse espaço é seu.**  
Para anunciar, solicite ao  
gerente de sua unidade.

# SEMINOVOS COCAMAR MÁQUINAS



## COLHEITADEIRA

Case 7230 + plataforma de corte 35F, ano 2014, 5.666 hs de motor e 3.938 hs rotor, peneira fixa, draper adaptada



## COLHEITADEIRA

John Deere S550 + plataforma 630, ano 2014, 6.700 horas de motor e 4.800 horas de trilha, peneira fixa



## COLHEITADEIRA

New Holland CR 9060 + plataforma 30F, ano 2013, 6.018 hs de motor e 4.110 hs rotor, peneira nivelante

## COLHEITADEIRA

Massey Ferguson 9690 + plataforma de corte 25F, ano 2011, 3.494 hs motor e 2.325 hs rotor, peneira fixa e piloto e GPS



## COLHEITADEIRA

New Holland TC 59 + plataforma de corte 23 pés, ano 2003, 7.516 hs motor e 6.800 hs trilha e peneira fixa



## COLHEITADEIRA

John Deere S430 + plataforma 622, ano 2018, 2.500 hs motor e 1.800 hs rotor e peneira sistema ATA



## COLHEITADEIRA

John Deere S540 + plataforma 622, ano 2014, 4.206 hs de motor e 3.786 hs rotor, peneira nivelante



## COLHEITADEIRA

John Deere STS9670 + plataforma 630, ano 2013, 4.493 horas de motor e 2.975 horas de trilha, peneira nivelante



## COLHEITADEIRA

John Deere STS 9570 + plataforma 625, ano 2013, 5.950 hs motor, 4.240 hs rotor, peneira nivelante e pré disposta para piloto

## COLHEITADEIRA

John Deere 1570 + plataforma 622, ano 2011, 4.703 hs de motor e 3.135 hs de trilha, peneira fixa



## TRATOR

John Deere 5078E, ano 2018, 3.500 hs de motor, cabinado, 78 cv e 4 cilindros



## TRATOR

New Holland TS 6040, ano 2010, 4.500 hs de motor, cabinado, 110 cv



## TRATOR

New Holland TM 165, ano 2008, cabinado, 165 cv



## TRATOR

Case Maxxum 135, ano 2009, 8.500 horas motor, cabinado, pneu radial, está com 180 cv, modificado bico e bomba



## AUTOPROPELIDO

John Deere M4025, ano 2018, barras de fibra, 763 hs de motor, 30 mts de barra, piloto e GPS

## AUTOPROPELIDO

Kuhn, modelo boxer 2000, ano 2018, 5.065 hs de motor, 30 mts de barra, piloto e GPS



## PULVERIZADOR

Stara Imperador 2650, ano 2014, 5.000 hs de motor, 30 mts de barra, piloto e GPS



## AUTOPROPELIDO

Jacto, modelo Uniport Star 2500, ano 2014, 9.446 hs de motor, 27 mts de barra, piloto e GPS



## PLANTADEIRA

John Deere, modelo 1109, ano 2013, com 18X45, vácuo e botinha



## PLANTADEIRA

John Deere, modelo 1111, ano 2013, com 11X45, radial, botinha e marcador de linhas



## PLANTADEIRA

Kuhn, modelo PDM PG900, ano 2020, com 9X45, vácuo, monitor sementes, botinha e marcador de linhas

## PLANTADEIRA

John Deere, modelo 1113, ano 2013, com 13X45, vácuo, inoculador, botinha e marcador de linha



## PLANTADEIRA

Tatu, modelo PST4, ano 2011, com 11X45, radial, botinha e marcador de linha



## PLANTADEIRA

Planticenter Terraços Premier, ano 2017, com 14x50, vácuo, botinha e marcador de linha



Cocamar Máquinas



## Se interessou?

Entre em contato pelo  
WhatsApp (44) 99706-0089

ou pelo  
QR Code

